

Škoda style

Полезный автомобильный журнал

#10 (2010)



Модный и емкий

Skoda Superb Combi



Атлет



Помощник



Золото!



Škoda 24.



Час зважених рішень.

#10 (2010)
Учредитель
 ООО «Еврокар»
 03062, Киев, пр. Победы, 67-в
 Телефон: (044)490-10-71
 Факс: (044)490-10-77
<http://www.eurocar.com.ua>
info@eurocar.com.ua
 «Горячая линия»: 0-800-500-02-30
Адрес редакции:
 04112, Киев, ул. Дегтяревская, 52
 Телефон: (044)206-56-01
 e-mail: ivanov@autocentre.ua
Редакционный совет:
 Марина Яковлева, Елена Гавинская
Руководитель проекта: Юлия Ткаченко
Главный редактор: Сергей Иванов
Отдел рекламы: Оксана Зеленко
Арт-директор: Влад Чирков
Ответственный редактор:
 Людмила Сапига
Литредакторы: Наталья Кульчева,
 Татьяна Поливода
Корректор: Татьяна Муратова
Макетирование и верстка: Влад Чирков

Редакция не несет ответственности за качество рекламируемой продукции (услуг), за неточность, недостоверность или некорректность материалов, предоставленных рекламодателем. Рекламодатель несет полную ответственность за содержание предоставленных материалов, за соблюдение авторских прав и прав третьих лиц, за наличие информации о соответствующих сертификатах и лицензиях, за получение права и всех необходимых разрешений для публикации. Рекламодатель передает редакции рекламные материалы и право на изготовление, тиражирование и распространение рекламы. Претензии по срокам публикации и качеству рекламы принимаются в течение 10 дней с момента выхода материалов из печати. Кредиты и услуги по страхованию предоставляются организациями, которые имеют соответствующие лицензии. Редакция не несет ответственности за содержание сообщений информационных агентств и может публиковать статьи, не разделяя точку зрения автора. Цены, приведенные в редакционных статьях, являются ориентировочными, уточняйте их в салонах дилеров. Материалы не рецензируются и не возвращаются. Переписка с читателями ведется только на страницах журнала. Стиль, оформление, дизайн и все содержание являются объектом авторского права ООО «Еврокар» и охраняются законом. Перепечатка или иное их использование без письменного разрешения редакции не допускается и влечет за собой ответственность, предусмотренную законодательством.



АВТОСАЛОН

Горячительное Skoda Octavia RS	4-5
Новости	6-9

ТЕСТ-ДРАЙВ

Отправляемся в путешествие Skoda Superb Combi	10-15
---	--------------

ИЗ ПЕРВЫХ РУК

Ярко-желтая радость	16
Удобно, надежно, практично	16

ПЕРСОНА

«Skoda сохранила свое положение в рейтинге продаж» Марина Яковлева	17
--	-----------

АВТОБИЗНЕС

Программа для менеджеров по продажам Skoda	18
Учиться, учиться и еще раз учиться... Валентин Яковлев	19

ЕВРОПЕЙСКАЯ АВТОКУЛЬТУРА

ДТП без ГАИ	20
Если произошло ДТП	21
Постер	22-23

СЕРВИС

Вопросы-ответы	24-25
-----------------------	--------------

ПУТЕШЕСТВИЯ

Горнолыжное многообразие, или Карвинг по-украински Карпаты	26-27
Эпицентр экстремальной экзотики Бали	28-31

ИСТОРИЯ

Надежный помощник Skoda 1203	32-35
--	--------------

АВТОСПОРТ

На всех фронтах! Skoda Fabia	36-38
«Во всех автомобилях руль расположен одинаково» Патрик Санделл	39

ДОСУГ

Коллекционеру на заметку	40
Детская страничка	41
Skoda информирует	42

Горячительное

За более чем столетнюю историю компания Skoda Auto накопила огромный опыт в автоспорте и сегодня успешно применяет его при создании своих серийных моделей. Яркий пример тому — «заряженная» версия Octavia RS. Новинка выглядит еще более эффектно и спортивно. Подчеркнуть это призваны новые бамперы с увеличенными воздухозаборниками, встроенными «противотуманками» и светодиодными лампами дневного света, а также эксклюзивные 17- или 18-дюймовые легкосплавные диски. На выбор предлагается семь ярких цветов окраски кузова, в том числе новая металлизированная эмаль оттенка «серый антрацит». Сзади наряду с новыми бамперами появился внушительный спойлер, обеспечивающий дополнительную прижимную силу на высоких скоростях.

Обновленный салон RS отличается от других версий Octavia комбинированной двухцветной отделкой, спортивными креслами и педалями с резиновыми вставками.

Оба мотора, предлагаемые для Octavia RS, соответствуют европейским экологическим нормам Евро 5. Бензиновый турбированный мотор 2.0 TSI с непосредственным впрыском развивает 200 л. с. (147 кВт), причем средний расход топлива составляет всего 7,5 л/100 км, а выбросы CO₂ не превышают 175 г/км. Его дизельный собрат, 2.0 TDI с системой Common Rail и сажевым фильтром, имеет меньшую

мощность — 170 л. с. (125 кВт), но зато максимальный крутящий момент 350 Нм доступен в диапазоне 1750–2500 об/мин. Кроме того, турбодизель отличается лучшей экономичностью — средний расход составляет 5,7 л/100 км, а выбросы CO₂ равны 150 г/км.

Инженерам Skoda удалось снизить вес бензиновой версии RS на 20 кг (15 кг для дизельной), в том числе за счет замены запасного колеса специальным

ремкомплект. Благодаря установке спортивных пружин и амортизаторов дорожный просвет Octavia RS, по сравнению с другими версиями, уменьшили на 13 мм. Все это вместе с оптимизированной аэродинамикой позволило улучшить динамические и скоростные характеристики модели.

Сергей Иванов
Фото Skoda





Полномасштабное производство — к концу 2010-го

В 2009 году завод «Еврокар» продолжил развитие производственных мощностей с целью подготовить площадку под полномасштабное производство мощностью до 100 тыс. авто ежегодно. В 2009-м в рамках Программы создания производственных мощностей, согласованной с Министерством промышленной политики и Министерством экономики Украины, «Еврокар» закончил строительство зданий сварочного и покрасочного производств; установил оборудование для выпуска

двигателей, завершил пуско-наладочные работы транспортной системы сварочного цеха; выполнил проектные работы по внедрению в CKD-производство Skoda Octavia A5. Запуск сварочного и по-

красочного цехов позволит ЗАО «Еврокар» выйти на полномасштабную промышленную сборку автомобилей (CKD) в соответствии с высочайшими европейскими стандартами, применяемыми на заводах Volkswagen Group. ЗАО «Еврокар» непрерывно повышает эффективность работы предприятия и совершенствует систему управления качеством. В 2009 г. на заводе «Еврокар» разработана и успешно внедрена интегрированная система управления в соответствии с международными стандартами ISO 9001:2008 и OHSAS 18001:2007. Эффективность ее внедрения подтверждена аудитом системы управления качеством по ISO 9001:2008, а также аудитом системы управления охраной труда по OHSAS 18001:2007. ЗАО «Еврокар» уделяет большое вни-



самым высоким международным требованиям позволяет реализовывать принципы политики предприятия, направленные на исключительное внимание к качеству продукта, обеспечение высоких стандартов охраны здоровья и безопасности труда, а также заботу о клиентах и общественности. В 2010-м ЗАО «Еврокар» планирует дальнейшее развитие и

усовершенствование технологических процессов. Сейчас на заводе осваивается новая модель в линейке Skoda – внедорожник Yeti. Старт серийного производства этого автомобиля запланирован на февраль. Начата подготовка MKD-производства модели Skoda Octavia A5, выпуск которой начнется осенью нынешнего года.

мание охране окружающей среды и является одним из наиболее экологически ответственных предприятий Украины. За внедрение современных экологически безопасных технологий в 2009 году ЗАО «Еврокар» был отмечен наградой Министерства охраны окружающей природной среды Украины. Соответствие ЗАО «Еврокар»



Культура за рулем

В нынешнем году компания «Еврокар» продолжает реализацию программы «Европейская АвтоКультура». Цель данной программы – внедрение правил этического поведения на дорогах, повышение уровня безопасности дорожного движения, а также уровня информированности как пешеходов, так и водителей. В рамках реализации программы «Европейская АвтоКультура» с 2007 по 2009 год было организовано ряд мероприятий, посвященных вопросам дорожно-

го движения, а также перспективам внедрения европейских стандартов в Украине. Социальная программа «Европейская АвтоКультура» рассчитана в равной степени на водителей и пешеходов. Займаться о самых маленьких участниках дорожного движения, разработали цикл образовательных радиопрограмм «Маленький пешеход», в которых детям и их родителям разъясняли правила поведения на дорогах. Как новый этап развития проекта «Европейская АвтоКультура» компания



«Еврокар» представляет веб-сайт «АвтоКультура» – www.autoculture.com.ua. Посетители сайта имеют возможность ознакомиться с интересными статьями, полезными советами, прочитать курьезные истории из жизни автомобилистов, а также пообщаться с единомышленниками на форуме. Администрацией сайта объявлен конкурс «ТОП-10 достопримечательностей Украины». Детальная информация представлена на официальном сайте проекта.

С заботой о детях



Традиционно в последнюю неделю ушедшего года «веселый» Skoda-мобиль привез детям хорошее настроение, радость и праздничные подарки. Несколько лет назад чешская компания Skoda Auto начала данный проект, который позже поддержали в других европейских странах, в том числе в Украине. В нашей стране он реализуется уже шестой год подряд. Следует отметить, что в 2009 году клоуны Skoda

выступили с концертной программой перед воспитанниками столичного Центра социальной опеки и реабилитации «Детская надежда», в котором проживают дети, лишенные родительской любви. Всего участниками представлений с участием клоунов Skoda стали более тысячи детей. Проект «Клоуны Skoda – детям» поддерживают ряд дилерских компаний Skoda в разных регионах страны.





Открыт концептуальный автоцентр Skoda в Житомире

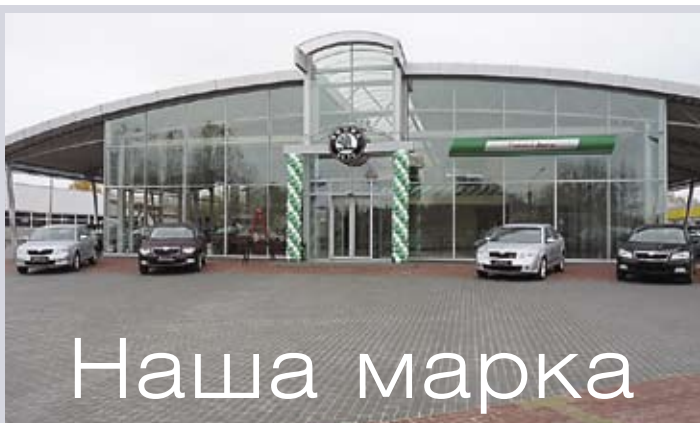
В Житомире состоялось открытие официального дилера марки ООО «Опад» нового концептуального автоцентра Skoda. Он отвечает всем стандартам компании Skoda Auto. Общая площадь нового здания составляет 810 кв. м. Более половины площади отдано для шоу-рума, где представлен весь модельный ряд Skoda, а также широкий ассортимент

запасных частей и аксессуаров. Здесь же находится и современная СТО. Сервисная зона площадью более 200 кв. м оснащена специализированным оборудованием для оказания полного перечня услуг. В ремонтной зоне расположено 5 подъемников. Квалифицированные специалисты автоцентра Skoda производят компьютерную диагностику, техническое обслужива-



ние, гарантийный ремонт, слесарные и кузовные работы любой степени сложности. Сотрудники дилерского автоцентра прошли обучение по программе подготовки персонала ком-

пании Skoda Auto a.s., что гарантирует высокие стандарты качества обслуживания. Для удобства клиентов на территории автоцентра оборудована комфортная зона ожидания.



Наша марка в городе Льва

В конце декабря 2009-го во Львове открылся новый концептуальный автоцентр Skoda компании «Галич Авто», официального дилера ООО «Еврокар». В соответствии с требованиями производителя организовано внешнее архитектурное оформление и внутреннее пространство. Общая площадь центра составляет 1400 кв. м. В просторном шоу-руме, рассчитанном на 10 автомобилей, представлен весь модельный ряд марки Skoda. Покупатели смогут обслужить свои авто на входящей в состав центра станции технического обслуживания. Общая площадь СТО составляет около 550 кв. м и состоит из 15 постов, что гарантирует кли-

ентам быстрое и качественное обслуживание. Пропускная мощность СТО составляет 45–50 автомобилей за смену. Кроме того, автоцентр включает в себя административный корпус, складские помещения, зону отдыха и кафе. Основное преимущество автоцентра – это возможность для клиента получить весь спектр услуг при покупке автомобиля, включая установку дополнительного оборудования, размещение индивидуального заказа в производство, финансовый сервис, трейд-ин, а также полное сопровождение клиента на этапе эксплуатации автомобиля, продажа оригинальных запчастей и аксессуаров Skoda.

Качество превыше всего!



В очередной раз компания «Еврокар» подтвердила действие сертификата TUV CERT на соответствие международным стандартам ISO 9001:2008. Он подтверждает эффективное действие системы менеджмента качества, внедренной в компании. Ежегодная процедура подтверждения сертификата TUV CERT включает аудит соответствия требованиям к системам качества, аудит систем менеджмента, а также анализ эффективности деятельности предприятия. Наличие сертификата ISO является знаком качества продукции для

потребителя, дополнительной гарантией надежности, а также профессиональной компетентности. Успешное подтверждение действия сертификата о соответствии стандартам ISO позволяет компании и в дальнейшем реализовывать стратегию, направленную на исключительное внимание к качеству сервиса и предоставляемых услуг. Согласно результатам аудита «Еврокар» является одной из лучших компаний по уровню удовлетворенности клиентов. Аудит проводился пражским представителем компании TUV NORD (Германия), которое также организует аудиты компании Skoda auto a.s.

Каждый 5-й выбирает Skoda

По итогам 2009 года компания «Еврокар» реализовала 6653 автомобиля Skoda. Украинские потребители подтвердили свою приверженность марке: каждый пятый покупатель машины С-класса выбрал Skoda Octavia. Свою долю продаж сохранил и флагман модельного ряда компании – Superb. В конце года стартовали продажи внедорожника Yeti. В 2009 году было открыто 6 концептуальных автоцентров Skoda в Киеве, Сумах, Черкассах, Львове, Житомире и Днепрепетровске. Вместе с этим «Еврокар» внедрил ком-

плексную клиентскую программу «Skoda 24 часа», в которой объединил услуги по продаже автомобиля и послепродажному обслуживанию. Программа включает в себя Skoda Assistance, обратную связь с оперативным учетом предложений клиентов через OpenService, техническую помощь и покрывает 60 сервисных станций Skoda по всей территории Украины. В эту же программу включено специальное предложение по стоимости запасных частей, а также ряд других преимуществ для владельцев автомобиля Skoda.



Рекорд мировых продаж Skoda

В 2009 году мировые продажи Skoda Auto выросли на 1,4% и составили 684226 автомобилей. Это достижение стало лучшим за всю историю компании. Объемы продаж увеличились преимущественно за счет Китая и Западной Европы, где Skoda удалось укрепить свои позиции благодаря вступлению в силу программы по утилизации старых автомобилей. Только в Китае за

минувший год компания реализовала 122556 автомобилей, что на 107% больше, чем в 2008 году. Самым сильным рынком в Западной Европе вновь стала Германия, где было продано 190717 автомобилей (+57,3% по сравнению с 2008 годом). Компания увеличила свою долю на этом рынке с 3,9% до 5%. Другим успешным рынком в 2009 году была Финляндия. Доля продаж Skoda в

этой стране выросла до 6,8% — лучший показатель чешского производителя в Западной Европе. Автомобили Skoda заняли в Финляндии четвертое место по объему продаж. По сравнению с прошлым годом продажи Skoda Auto выросли во Франции (+4,3%), Австрии (+4,8%), Швейцарии (+3,0%) и Польше (+12,7%). «В это непростое с экономической точки зрения время нам удалось

не только стабилизировать продажи компании, но и превзойти показатели 2008 года. Большую поддержку в достижении этой цели оказал стратегически важный и быстро развивающийся рынок Китая, а также интерес покупателей в Западной Европе, связанный с введением программы по утилизации старых автомобилей. Прошедший год стал богатым на новинки. Мы представили первый кроссовер Skoda — Yeti, нашу флагманскую модель Superb в кузове универсал, обновленные Octavia Scout и Octavia RS, и также универсал Fabia Scout. Линейка экологических автомобилей GreenLine пополнилась моделью Octavia LPG, способной работать на сжиженном природном газе. Кроме того, мы начали производство всего модельного ряда марки Skoda на российском заводе в Калуге и индийском городе Пуна», — говорит Рейнхард Флегер, член совета директоров Skoda Auto, ответственный за продажи.

Модель	Продажи в 2009 г., шт.
Octavia A5	273590
Fabia	264173
Roomster	47152
Superb	44548
Octavia Tour	43745
Yeti	11018
Superb Combi	735



«Сердце» для Octavia

Инженеры компании Skoda подготовили для популярной модели Octavia A5 новый двигатель — нынешняя линейка бензиновых моторов будет дополнена 1,2-литровой турбированной «четверкой» мощностью 105 л. с. Новый мотор семейства TSI наряду с турбонаддувом имеет непосредственный впрыск топлива. Максимальный крутящий момент 175 Нм доступен в широком диапазоне оборотов — от 1550 до 4100 об/мин. Благодаря своим техническим характеристикам этот двигатель станет идеальным решением для повседневного передвижения как по городу, так и по скоростным магистралям. Новинка будет работать в паре как с 6-ступенчатой «механикой», так и с 7-диапазонной роботизированной коробкой DSG с двумя сцеплениями. Комбинированный расход топлива для нового мотора составляет 5,7 л на 100 км пути. Двигатель 1.2 TSI соответствует экологическим нормам Евро 5 и выбрасывает в атмосферу CO₂ не более 134 г/км. Сегодня новинка является самой экономичной в семействе Octavia A5. В дилерской сети Skoda в Западной Европе Octavia A5 1.2 TSI продается с конца февраля. «Мы очень



гордимся нашим самым маленьким мотором, потому что он являет собой идеальную комбинацию современных технологий, экономичности и экологичности. Этот инновационный двигатель обеспечивает наилучшие характеристики в любых условиях», — отметил Экхард Шольц, член совета директоров Skoda Auto, ответственный за техническое развитие. Новый мотор запустили в производство в 2009 году на заводе в Млада Болеславе. В нынешнем году планируется выйти на отметку 1000 моторов TSI в день. Сейчас на заводе ежедневно собирают до 2800 различных двигателей, в том числе 1,2- и 1,4-литровые бензиновые, а также 1,4- и 2,0-литровые турбодизели.

В Индию с любовью

Индийский рынок за последнее время стал одним из приоритетных для компании Skoda Auto, поэтому неудивительно, что на Международном автошоу Auto Expo в Дели чешские автомобилестроители представили широкую гамму своей продукции. Потенциальные клиенты могли оценить не только модели, доступные на индийском рынке, но и ознакомиться с рядом новинок, в том числе первым в истории марки Skoda кроссовером Yeti. Специалистам и посетителям выставки продемонстрировали полноприводные версии с 1,8-литровым бензиновым мотором семейства TSI (160 л. с.) и 2,0-литровым турбодизелем мощностью 140 л. с. Посетители также могли оценить новые версии Fabia — Sportline и GreenLine. Поклонникам «заря-

женных» версий адресована Octavia RS с 200-сильным 2,0-литровым турбированным мотором TSI. Кроме того, на автошоу можно было увидеть собираемые на местном заводе в Аурангабаде модели Fabia Elegance, топ-версию Octavia (Laura) в комплектации Laurin & Klement и флагманский седан Superb 3.6 FSI V6 с полноприводной трансмиссией. С ноября 2001 года, когда автомобили марки Skoda впервые были представлены на индийском рынке, владельцами машин со стрелой в эмблеме стали 80 тысяч индусов. Сегодня на заводе в Аурангабаде собирают четыре модели — Fabia, Octavia (Octavia Tour), Laura (Octavia A5) и Superb. Производственная мощность завода — 30 тысяч машин в год. В дилерскую сеть Skoda India входит 62 компании.

«Автомобиль года в Украине 2010»

По результатам общенационального рейтинга популярности «Автомобиль года в Украине 2010» Skoda Octavia A5 одержала победу в С-классе. Стоит отметить, что Octavia на протяжении нескольких лет является лидером продаж в модельном ряду Skoda. В 2009 году каждый пятый покупатель

автомобиля С-класса выбрал для себя модель Octavia. За пять лет владельцами Octavia в Украине стали около 19 тысяч покупателей. Продажи рестайлинговой версии Octavia A5 в дилерской сети «Еврокар» стартовали в сентябре 2009 года. Автомобиль мгновенно завоевал популярность среди

почитателей бренда Skoda. Главные преимущества новинки – высокое качество, уникальные инновационные решения и оптимальная стоимость. Модель Octavia завоевала огромное количество титулов и наград как в нашей стране, так и за рубежом. Skoda Octavia A5 была признана «Автомоби-

лем года» в Чехии, Финляндии, Великобритании, Литве, Болгарии, Боснии и Герцеговине, Сербии и Черногории, а также в Украине. В ее активе такие престижные награды, как «Golden Steering Wheel» и «Auto Trophy», а также победа в номинации «Самый красивый автомобиль» в Италии и Чехии.



Skoda Fabia Sportline



Skoda Yeti

Праздник тюнинга и спорта

Яркую разноплановую экспозицию представила компания Skoda на Международной выставке тюнинга Essen Motor Show в немецком городе Эссене. Ежегодно на этот престижный автофорум съезжаются поклонники тюнинга, автоспорта и экзотических автомобилей. На стенде Skoda были представлены гоночные болиды чемпионатов по ралли-кроссу и WRC. За

последние годы позиции чешской марки в автоспорте достигли небывалых высот, а дебютировавшая в минувшем году Skoda Fabia S2000 не имеет себе равных. Кроме «боевых» машин, все желающие могли ознакомиться с моделью Yeti, а также оценить огромное количество аксессуаров, предлагаемых в качестве опции для всей модельной линейки автомобилей марки Skoda.



Skoda Octavia RS+

Отправляемся в путешествие



Модный и вместительный универсал Skoda Superb Combi — что еще нужно, чтобы отправиться в увлекательное путешествие по солнечной Италии...

Флагман марки Skoda ранее никогда не выпускался с кузовом универсал — в предыдущем поколении Superb были исключительно представительские седаны. Поэтому руководство компании приняло решение исправить ситуацию, и осенью на автошоу во Франкфурте был показан стильный и элегантный универсал Superb Combi. В Европе популярность автомобилей с такими кузовами в последнее время стала расти. Например, в Италии универсалы C-, D- и E-классов встречаются куда чаще аналогичных седанов. И это неудивительно, ведь на такой машине можно

с комфортом отправиться и за покупками, и в многокилометровое путешествие.

Загрузить все

У новенького Superb Combi объем багажника достигает 633 литров — кто предложит больше в этом классе? А если сложить спинки задних сидений, получится почти два кубометра — точнее, 1865 литров.

В Superb Combi владелец не будет чувствовать себя как в наряде из прошлогодней коллекции на вечеринке модников. Заказав Superb Combi с максимальным списком опций, он получит

стеклянную крышу, бесключевой доступ в машину (впервые в Skoda), кнопку запуска двигателя, полный привод, коробку DSG, парковочный ассистент и многое другое. Все это очень облегчает движение по местным дорогам — на севере Италии много тоннелей, и автоматическое включение фар в них (и выключение при выезде), а также смена режимов работы дворников дает возможность сконцентрироваться на управлении, не отвлекаясь на всякие мелочи.

Багажник можно открыть кнопкой из салона, а закрывается он нажатием кнопки на тыльной стороне пятой двери. При ее открывании шторка багажного отделения немного отъедет вперед, чтобы сделать доступ к сумкам более удобным. В багажном отсеке предусмотрена масса вещей, облегчающих перевозку как больших, так и самых миниатюрных грузов. Для сумочек и пакетов есть небольшие крючки и удобные сеточки. Для чемоданов побольше — серьезная система фиксации груза на рейлингах (опция). В общем, все «помодному», все как у людей.

Только для комби

Чем же технически отличается Superb Combi от своего «собрата» в кузове седан-лифтбек? Изменений немного. Машина стала на 2 см выше (а с рейлингами достигает 1,51 м), а потолок над задними пассажирами подняли на 3 см. Они и в седано-лифтбеке чувствовали себя VIP-персонами, а здесь получили больше пространства над головой, да еще и огромную стеклянную крышу, сквозь которую открывается прекрасный вид на звезды. Причем в отличие от многих конкурентов, где стеклянная крыша не открывается, тут переднюю половину можно открыть, чтобы подышать свежим воздухом.

Для универсала предлагается та же линейка двигателей (объемом от 1,4 до 3,6 л), тот же набор трансмиссий, возможность комбинации топ-версий с полным приводом, что и у седана. Однако Superb Combi отличается усовершенствованной подвеской и иным алгоритмом работы ESP, благодаря чему машина способна тянуть за собой прицеп массой до 2 тонн. Кроме того, инженеры сделали электромеханическое рулевое управление более чувствительным. Подрамник оси крепится к кузову с использованием демпфирующих элементов, которые меньше передают тряску и вибрации. Впрочем, эти доработки и другая форма кузова совершенно не повлияли на вес автомобиля – универсал тяжелее седана всего на два десятка килограммов.

1,8-литровый бензиновый TSI остается наиболее приемлемым выбором. Он может компоноваться с 6-ступенчатой «механикой» и 7-ступенчатой DSG. Благодаря тому, что максимальный крутящий момент в 250 Нм достигается в диапазоне от 1500 до 4200 об/мин, тяга нарастает постепенно, без характерного для турбированных моторов турбоподхвата. Полный привод, который возможен с большей частью моторов и реализуется здесь с помощью муфты Haldex четвертого поколения, заметно добавляет уверенности в управлении на узких горных серпантинах в дождь. Особенно явно это чувствуешь, когда пересеживаешься на моноприводную версию – в ней машина с тяжелой кормой требует дополнительных усилий для корректировки курса на поворотах.

Поставки в Украину самого маленького и экономичного 1,4-литрового бензинового двигателя пока под вопросом, зато топ-версия с 3,6-литровым V6 предлагается исключительно с приводом на все четыре колеса и 6-ступенчатой DSG. Динамика у нее, в отличие от объема, не намного лучше, чем на 1,8 Turbo. Зато с таким мотором и крутящим моментом в 350 Нм намного увереннее чувствуешь себя при обгонах на загородных трассах. При желании менять передачи в этой версии можно как рычагом КП, так и подрулевыми переключателями, причем переводить трансмиссию в ручной режим не надо. Более того, на дисплее перед водителем в зависимости от скорости и режима движения загораются подсказки, на какую передачу и когда надо переключиться. Это позволяет существенно экономить ➤ стр. 14



Салон Superb Combi аналогичен версии лифтбек Superb. Но это только плюс.



Места для ног у пассажиров на заднем сиденье столько, что можно ехать, положив ногу на ногу.



Огромный экран на торпедо показывает не только карту навигационной системы, но и невидимые зоны при парковке.



Плафон освещения в багажнике можно снять и использовать как портативный фонарик.



Панорамная крыша разделена на две части. Ее заднюю часть можно закрыть шторкой, а переднюю – открыть полностью.



Приятные мелочи – крючок открывается.

Закрывать огромную пятую дверь вручную тяжело. Нажмите на кнопку – дверь закроется сама.



Под двойным полом багажника можно спрятать мелкие вещи.



Ползья в багажнике отвечают за крепление сетки...



Боковые сетки удерживают легкую поклажу на поворотах.



... или специального ограждения.

топливо – на трассе расход составляет 7,8 л на 100 км, в городе – вдвое больше. За время нашего теста в смешанном цикле по автобанам, горным дорогам и населенным пунктам она израсходовала 12,5 л бензина на сотню пробега. При этом мы использовали не только экономичный стиль вождения, но и «ехали на все деньги» – благо, дороги в Италии позволяют разогнаться почти до «максималки». В спортивном режиме коробка передач DSG постоянно поддерживает обороты выше отметки 3000, чтобы при необходимости обеспечить уверенный разгон с любой скорости. Кроме того, она «забывает» о верхней, шестой передаче, а пятую включает только со 160 км/ч.

Кроме 3,6-литровой версии, полным приводом могут оснащаться еще модели с бензиновым 1,8 л и дизельным 2,5 л двигателями. С такой трансмиссией Superb Combi отличается от модных в нашей стране внедорожников всего лишь величиной дорожного просвета – он у нее составляет 140 мм... Возможно, этот универсал заставит некоторых людей пересмотреть свое отношение к большому, удобному и практичному автомобилю. ■

Сергей Подгорный

Фото автора





Крепление из алюминия для велосипеда.



Алюминиевые крепления для двух пар лыж или сноуборда.



Багажник на крышу объемом 370 литров для перевозки 5 пар лыж или 4 сноубордов.



Текстильный коврик багажника 1, резиновый коврик для багажника с алюминиевыми фиксаторами 2, пластиковый поддон со съёмными перемычками 3.



Наружный фиксатор для велосипедов.



Багажная решетка отделяет багажное отделение от салона.

Ярко-желтая радость



дят два велосипеда, два самоката, санки, палатка, два мяча. А ведь еще и косметичку надо положить! Видели бы вы мой чемодан для летнего отдыха! А как хороша эта длинная линия кормы без короткого «обреза»... Словом, универсал и только универсал. Потому я дождалась продаж «комби» в Украине и стала обладательницей



го езжу по Украине, вожу семью, решаю хозяйственные вопросы. Машиной очень довольна. Во-первых, она у меня — самая яркая и нарядная на парковке. Таких Combi по-прежнему очень мало. Во-вторых, отличная на прием, легкая в управлении, сбита подвеска всегда радует четким поведением на дороге, а руль — обратной связью. И, наконец, все мои надежды на вместительность оправдались, и даже с лихвой. Мне не нравятся в машине две вещи: жадность производителя — отсутствие задних электрических стеклоподъемников, и «сверчок» в торпедо, который поселился там довольно скоро, в первую зиму эксплуатации. Кстати, о презентации универсалов. Не так давно я побывала на премьере Superb Combi... и у меня снова появился легкий эмоциональный зуд. Подозреваю, что со временем куплю себе еще и Superb!

*Лариса Мищанчук, 30 лет,
редактор журнала «АвтоМир»,
Skoda Fabia Combi 1.4, МКП,
пробег — 27000 км*

Работая в автомобильном журнале, со временем к машинам начинаешь относиться, как к друзьям: и «Ивановы» гостеприимны, и у «Сидоровых» неплохо кормят, да и с «Петровыми» всегда есть о чем поговорить. К кому податься на выходные в гости, как никого не обидеть — та еще задача! Потому, когда дело дошло до покупки автомобиля, в семье вокруг выбора марки и модели развернулась целая дискуссия. Но искать компромисс не при-

шлось: по долгу службы я оказалась на презентации нового поколения Skoda Fabia Combi... и влюбилась! Хэтчбек нового поколения вызывал чисто профессиональный интерес, но душу не затронул — машина с коротковатым задним свесом. Да и багажник Fabia меня категорически не устраивал. В моей семье подрастают двое деток-погодок — дошкольного возраста и «первоклашка», так что в минимальный набор загородной поездки вхо-

одного из первых экземпляров ярко-желтого цвета.

Мотор выбирала небольшой и экономичный, а коробка передач для меня значения не имеет — я легко управляюсь с механикой, благо, четкость включений у Skoda не страдает. За рулем — практически каждый день, мно-

Удобно, надежно, практично



Купил Skoda Octavia A5 как-то спонтанно. Предложили по хорошей цене, продал «девяносто девятую» и взял эту машину. Честно говоря, не думал, что угадаю в своих предпочтениях практически на все 100%. Почему «практически», да потому что немного не хватает только мощности 1,6-литрового мотора, который в своем распоряжении имеет всего 102 л.с. Частично это компенсировали трансмиссией,

сделав ее более тяговой, чем скоростной. Зато автомобиль оказался достаточно экономичным в городе — при весе 1250–1915 кг в ежедневных поездках на работу и с работы он потребляет от 7,5 л бензина на 100 км летом до 10 л — зимой. При этом половину времени приходится ехать по трассе, а половину — по столичным туннелкам. Во всем остальном Octavia A5 — на высоте. У нее очень вместительные салон и багажник.

Последний при объеме 560 литров и благодаря кузову лифтбек не имеет себе равных по практичности — даже холодильник высотой 170 см можно перевозить с двумя пассажирами в салоне. Пластик внутри мягкий и приятный на ощупь, здесь есть много удобных и практичных ниш. Сейчас у машины пробег — 105 тыс. км. Кроме регулярных ТО каждые 15 тыс. км, мне пришлось менять стойки и втулки задних стабилизаторов (по гарантии еще при пробеге 59 тыс. км). На 65 тыс. поставил новые передние тормозные колодки, а на 95 тыс. — задние, хотя они еще могли поехать. Через 80 тыс. км сменил топливный фильтр тонкой очистки и, демонтировав бензонасос, промыл его сеточку-фильтр. Для этого использовал промывку инжекторов Wynn's. Форсунки на специальном стенде не промывал, а только периодически добавлял в топливо промывочную жидкость. На 102 тысячах поменял приводные ремни гене-

ратора и ГРМ, а также их ролики. Чтобы легче было выезжать на природу, вместо родных шин 195/65 R15 поставил более широкие 205/65 R15. Они, к тому же, немного приподняли машину, так что уже легче выезжать на пляж и в лес. В нынешние морозы машина также отлично себя зарекомендовала — при минус 20 заводилась, как при минус 5. В объем работ по самообслуживанию автомобиля желательно добавить операцию по чистке уплотнителей дверей и их обработке силиконовой смазкой. Кроме того, раз в год желательно чистить передний карман порога, в котором скапливается грязь, стекающая с лобового стекла. Для этого достаточно снять передний брызговик и отогнуть подкрылок. В общем, машиной я очень доволен. Она практичная, экономичная и вместительная.

*Юрий Дацук, 39 лет,
зам. редактора журнала «Автоцентр»,
Skoda Octavia A5 1.6, МКП,
пробег — 105000 км*

Марка Skoda сохранила свое положение в рейтинге продаж

Об итогах минувшего года для компании «Еврокар» мы попросили рассказать ее генерального директора Марину Яковлеву.

Skoda style: Подводя итоги минувшего года, какие достижения вы бы назвали главными?

Марина Яковлева: Безусловно, наше главное достижение в том, что мы сохранили компанию, дилерскую сеть, а также лояльность нашего потребителя. «Еврокар» принял ряд мер по улучшению качества работы наших дилерских предприятий. Основная задача, которую мы ставили перед собой в минувшем году, — не только сохранить наших постоянных клиентов, но и привлечь к Skoda новых потребителей. Поэтому весь этот год мы уделяли большое внимание клиентоориентированной стратегии. Для этого проводили постоянные тренинги и обучение нашего персонала. Вторая составляющая нашей программы — постоянный мониторинг качества обслуживания клиентов для получения обратной

S. s.: Удалось ли сохранить позиции на украинском рынке в 2009 году?

М. Я.: Марка Skoda сохранила свое положение в рейтинге продаж новых автомобилей. Причем мы не стремились завоевать клиентов любыми средствами либо резко снижать цены на нашу продукцию. Это не только дало положительные результаты в плане сохранения финансовой стабильности компании, но и продемонстрировало высокий уровень лояльности дилеров и потребителей к продукции Skoda.

S. s.: Как изменилась структура продаж по сравнению с прошлым годом? Что сделано в условиях снижения емкости рынка и смещения потребительских приоритетов?

М. Я.: Что касается структуры продаж Skoda по итогам года, то в пропорции ничего не измени-

«Стандарты качества, внедряемые компанией «Еврокар», направлены на максимальное удовлетворение потребностей наших клиентов».

связи. Кроме того, мы продолжаем расширять географию наших автоцентров. Несмотря на сложную финансовую ситуацию на рынке, за минувший год открыты шесть новых концептуальных автоцентров Skoda в Киеве, Сумах, Черкассах, Львове, Житомире и Днепропетровске.

лось. Только к концу 2009-го она начала меняться благодаря выводу на украинский рынок новой модели — внедорожника Skoda Yeti. Лидером продаж модельного ряда Skoda по-прежнему остается Octavia. Сохранился стабильный интерес покупателей к флагману модельного ря-



да Skoda, седану Superb — доля его продаж осталась на прежнем уровне.

S. s.: Какие действия по усилению важности сервиса оказались наиболее продуктивными?

М. Я.: Мы разработали комплексную сервисную программу «Skoda 24», объединившую все наши услуги, которые мы можем и должны оказывать на всех этапах, начиная непосредственно с продажи и заканчивая послегарантийным обслуживанием. Важно, что все составляющие программы носят не просто формальный характер, а имеют реальное наполнение и реализуются во всех регионах Украины. В эту же программу включено специальное предложение по стоимости запасных частей. Внедрение программы «Skoda 24» позволило сохранить лояльность нашего потребителя.

S. s.: Каковы планы по объемам продаж, производству автомобилей, развитию дилерской сети на 2010 год?

М. Я.: В нынешнем году мы планируем продать в Украине порядка 9 тысяч автомобилей Skoda и, таким образом, сохранить свою долю рынка. Прогнозы на 2010 год строить пока рано. В некоторых компаниях ожидается постепенный рост продаж. По нашим оценкам, объем реализации новых автомобилей составит примерно 210 тысяч.

S. s.: Какие новинки появятся в нынешнем году?

М. Я.: В начале года компания «Еврокар» презентует украинскому потребителю бизнес-универсал Superb Combi, а чуть позже покупателям будут предложены обновленные версии Skoda Fabia и Skoda Roomster.

Павел Морозов
Фото Skoda и «Еврокар»





Высокое качество обслуживания — приоритетная линия деятельности компании «Еврокар». В прошлом году была запущена программа, направленная на дальнейшее развитие дилерской сети Skoda и формирование эталонного уровня обслуживания клиентов. На всех дилерских предприятиях была внедрена система мониторинга

работы специалистов и менеджеров по продажам. Специально созданная оценочная шкала результативности работы каждого менеджера позволила определить знание предлагаемых продуктов и корпоративных стандартов Skoda, умение предоставить клиенту интересующую его информацию, а также получить данные об уровне лояльности к бренду, компа-

нии и количественных показателей продаж автомобилей. Кроме того, каждый менеджер ежеквартально проходил тестирование. По результатам мониторинга были определены лучшие менеджеры по продажам в своем регионе.

По итогам года победителями конкурса для менеджеров по продажам автомобилей признали Вя-

чеслава Владимировича Гаврилко (Киев), Андрея Степановича Нефедова (западный регион), Ольгу Сергеевну Дрягун (восточный регион) и Андрея Владимировича Зотьева (южный регион). Все они награждаются Сертификатом компании «Еврокар», а также будут премированы поездкой на финал Чемпионата мира по хоккею в Германии. ■

Вячеслав Владимирович Гаврилко
(г. Киев)

Возраст: 30 лет

Окончил МНТУ по специальности «Менеджмент организаций».

С 2008 года работает менеджером по продаже автомобилей в компании «Автоцентр».

Интересы и увлечения: автомобили, шахматы, спорт.



Андрей Степанович Нефедов
(г. Мукачево)

Возраст: 47 лет

Окончил Высшее военное-политическое училище.

С середины 2002 года работает в компании «Форвард Автоцентр» менеджером по продаже автомобилей.

Интересы и увлечения: рыбалка, внедорожники.



Ольга Сергеевна Дрягун
(г. Харьков)

Возраст: 26 лет

Окончила Национальный аэрокосмический университет им. Н.Е. Жуковского по специальности «Экономика предприятия».

С 2008 года работает менеджером по продаже автомобилей в ООО «Атлант-М Алексеевка».

Интересы и увлечения: автотранспорт, тюнинг.



Андрей Владимирович Зотьев
(г. Одесса)

Возраст: 21 год

Окончил Автомобильно-дорожный техникум. Учится в Одесском Национальном политехническом университете по специальности «Автомобили и автомобильное хозяйство».

С июля 2008 года работает менеджером по продаже автомобилей в компании ДП «Авотрейдинг-Одесса».

Интересы и увлечения: спорт, автомобили.



лизм, самоорганизация и обычная человеческая «жадность». Людям, которые не хотят зарабатывать, ничем помочь нельзя. Продавцу надо быть вдохновенным и создавать подобную атмосферу вокруг себя, быть профессионалом в работе с клиентами и человеком. К тому же никому не повредит доля самоиронии и неудовлетворенности, заставляющая критически анализировать ошибки и таким образом прогрессировать и двигаться вперед.

S. s.: В чем тогда интерес клиента при коммуникации с профессиональным продавцом?

В. Я.: Представьте себе: вы – продавец, а перед вами потенциальный клиент. У вас много общего, а главное, цели у вас похожи. Клиент старается понять, тот ли вы человек, которому можно доверить свои проблемы и свои деньги, а продавец стремится его убедить в том, что он именно тот человек, которого покупатель ищет. Странно звучит, но так оно и есть. Покупатель и продавец встречаются не случайно. Продажа – это магия коммуникации, поэтому клиент заинтересован встретить на своем пути профессионального

Учиться, учиться и еще раз учиться...

Для компании «Еврокар» повышение квалификации торгового и сервисного персонала дилерских предприятий стало основным стабилизирующим фактором бизнеса в 2009 году. О целях и задачах обучения персонала рассказал Skoda style бизнес-тренер и консультант Валентин Яковлев.

Skoda style: Валентин Григорьевич, в чем специфика работы с персоналом в период резкого сокращения рынка, какие навыки продавцов должны актуализироваться в этот период?

Валентин Яковлев: Прошлый год показал, что продавцы-консультанты, пришедшие в автомобильный бизнес в период активного роста рынка, оказались не готовы к ситуации его резкого сокращения. Сегодня, когда автоцентры пусты, а покупатели на рынке неактивны, продавцам необходимо изменить свое отношение к продажам и клиентам. Если, конечно же, они намерены зарабатывать деньги для себя и компании. Подобные изменения требуют понимания ситуации и знаний. Поэтому нужно было пока-

зать продавцам реальности упавшего рынка и убедить, что кризис – это не катастрофа и в этих условиях можно успешно продавать и зарабатывать. Во время тренинга мы с продавцами-консультантами дилерской сети ООО «Еврокар» осваивали специальную технику и практические навыки, способные повысить эффективность работы.

Вместе с тем, кризис вывел новые резервы в деятельности автомобильных дилеров – это сервис. Сегодня практически перед каждым дилерским центром стоит задача улучшить качество обслуживания клиентов. Например, на Западе до 90% всех доходов дилерам приносят не продажи автомобилей, а их послепродажное обслуживание. А у нас в стране было

наоборот. Плюс к этому большая часть клиентов после прекращения обязательных сервисных процедур уходит от дилера. А терять клиентов в сервисе – непозволительная роскошь, с этим нельзя мириться. Почему это происходит и как удержать покупателей, мы говорили на тренингах с работниками фирменных СТО Skoda.

S. s.: Что позволило менеджерам дилерской сети компании «Еврокар» по итогам года стать лучшими?

В. Я.: Думаю, что всем продавцам, которые не поддались натиску обстоятельств, не ушли, а продолжают работать, помогают внутренняя мотивация продавать, уверенность в себе, профессиона-

продавца. А это подразумевает позитивно настроенного, знающего товар и его преимущества, коммуникабельного, организованного, ответственного и, самое главное, искренне заинтересованного в вас. Часто вам встречался такой продавец? Я встречал, но очень редко. И вообще, я убежден, что в нынешней ситуации только продавцы автомобилей и услуг сдвинут продажи с нуля и будут способствовать развитию компании.

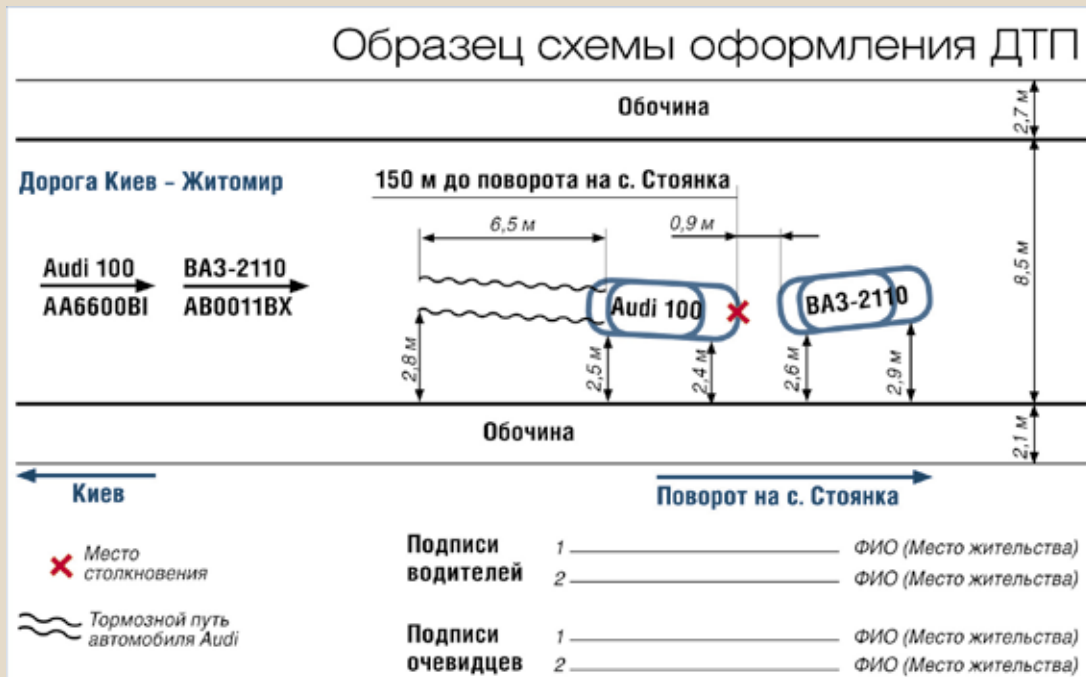
Я хотел бы поздравить лучших менеджеров и пожелать им вдохновения, работоспособности и желания изменять мир вокруг себя! Будущее за компаниями, чьи сотрудники будут быстрее и качественнее осваивать инновационные технологии коммуникации с клиентами. Если ваша главная цель продавать, и не важно, продукты или услуги, продавец – лицо вашей компании. От его эффективной работы с покупателем зависит, оставит клиент деньги у вас или отнесет конкуренту. ■

Павел Морозов

Фото из архива Яковлева В.Г.

ДТП без ГАИ

Знаете ли вы, что при аварии не обязательно часами дожидаться приезда бравых стражей порядка? ДТП можно оформить самостоятельно, причем на вполне законных основаниях.



Что делают большинство водителей, попав в ДТП? Сразу же сообщают в ГАИ о происшествии, а затем терпеливо ожидают приезда стражей порядка. Действительно, именно так требуют вести себя в данном случае Правила дорожного движения (п. 2.10). Вместе с тем, в последнее время происходит много аварий, в которых нет пострадавших, а повреждения транспортных средств незначительны. В больших городах такие происшествия ухудшают пропускную способность и становятся причиной заторов. Часто в ожидании гаишников можно простоять полдня. В ГАИ такую «оперативность» объясняют малочисленным составом сотрудников отделов по оформлению ДТП, а также большой их загруженностью. Кроме того, в первую очередь они приезжают оформлять ДТП, в которых есть пострадавшие.

Должно быть согласие!

Многие водители не знают, что ДТП можно оформить самостоятельно, без ГАИ. Такая возможность предоставлена ПДД (п. 2.11). И что важно – в данном случае работники ГАИ не будут считать, что место происшествия оставлено неправомерно.

Так, пункт 2.11 гласит: если вследствие происшествия нет пострадавших и не нанесен материальный ущерб третьим лицам, а транспортные средства способны безопасно двигаться, водители могут самостоятельно составить схему происшествия (см. образец) и, поставив подписи под ней, прибыть в ГАИ по месту аварии для оформления соответствующих материалов. Третьими лицами считаются прочие участники дорожного движения, в силу обстоятельств оказавшиеся причастными к ДТП. В среднем на оформление аварии в районном ГАИ уходит около 30 минут.

Правда, все это возможно только при взаимном согласии участников, если один из них признает свою вину и это письменно отображено в объяснениях. Кстати, в объяснениях желательно также указать координаты свидетелей (их ФИО, адреса и контактные телефоны).

Узнать, где находится ближайшая ГАИ, можно, позвонив в милицию по 102 или на горячую линию Департамента ГАИ Украины (044) 272-46-59. Там подскажут номера телефонов областных подразделений ГАИ.

При составлении схемы ДТП водителям необходимо самостоятельно произвести замеры. Если ни у одного из участников происшествия не окажется под рукой мерной рулетки, для измерения подойдет любой предмет – монтировка, буксировочный трос и т. п., который затем необходимо предоставить в ГАИ для вычисления конкретной цифры. Желательно задокументировать факт происшествия на фото, хотя оно и не является главным доказательством.

Помогут и страховщики

Если в результате ДТП повреждены застрахованные автомобили и нет пострадавших, то оформить

Составление схемы ДТП

Составление схемы ДТП начинается с указания улицы или километра дороги в направлении ближайшего пересечения или населенного пункта. Начало осмотра и фиксации следов может быть выбрано, исходя из направления движения любого транспортного средства на схеме. Затем наносится положение ТС после остановки посредством замеров к их осям по отношению к одному из краев проезжей части. Также на схеме фиксируются следы тормозного пути и другие, имеющие отношение к аварии.

Обязательно подлежат указанию размеры проезжей части и иных элементов дороги, дорожные знаки, зона действия которых распространяется на место совершения ДТП, а также дорожная разметка возле непосредственного контакта ТС и рядом с ними.

происшествие без участия сотрудника ГАИ могут также представители страховой организации – аварийные комиссары. Это оговорено в Постановлении Кабинета министров Украины № 538 от 30.06.2005 года, которым утвержден «Порядок учета дорожно-транспортных происшествий». Но опять-таки, это возможно только при взаимном согласии участников аварии.

Аварийные комиссары передают схему происшествия, показания участников и очевидцев в подразделение ГАИ, на территории ответственности которого произошло ДТП. Там, на основе этих материалов, как и в случае предоставления их водителями, составляется административный протокол на человека, нарушившего ПДД, чьи действия стали причиной аварии. Этот документ затем передается в суд для принятия соответствующего решения о виновнике ДТП и мере ответственности для него.

Ныне подготовлен законопроект, предполагающий передачу права оформления ДТП, в которых нанесен лишь материальный ущерб, страховым компаниям. А за работниками ГАИ остается оформление серьезных происшествий с пострадавшими.

Максим Пыльный

Фото из архива редакции

Оформить ДТП без ГАИ могут непосредственно его участники (только при взаимном согласии) или аварийные комиссары страховых компаний (если в аварии участвует застрахованное транспортное средство).



Если произошло ДТП

Многие водители, попав в ДТП, теряются, нечетко излагают свое видение случившегося и не имеют представления, как оформляется происшествие. Чтобы не оказаться в невыгодном положении, необходимо знать, как себя вести в данной ситуации. Прежде всего, при возникновении ДТП водители должны немедленно остановить транспортное средство и оставаться на месте, а также, если нет пострадавших, обязательно выполнить остальные требования п. 2.10 ПДД. В частности:

- включить аварийную сигнализацию и установить знак аварийной остановки (за 20 м до машины – в населенных пунктах и за 40 м – за их пределами);
- не перемещать ТС и предметы, имеющие отношение к происшествию;
- принять все возможные меры для сохранения следов происшествия, оградить их и организовать объезд места ДТП;
- немедленно сообщить о случившемся в ГАИ или милицию, страховую компанию, записать контактные данные очевидцев и ожидать прибытия работников Госавтоинспекции;
- до проведения медосмотра не принимать без назначения медработника алкоголь, наркотические средства, лекарства, изготовленные на их основе (кроме тех, которые входят в состав аптечки).

Помочь пострадавшим

Если в результате ДТП есть пострадавшие, необходимо вызвать «скорую» и оказать им первую медицинскую помощь. Если же такой возможности нет, участникам ДТП следует обратиться за помощью к свидетелям, очевидцам аварии и отправить потерпевших в бли-

жайшую больницу. Если авария произошла вдали от населенного пункта и не к кому обратиться за помощью, один из участников ДТП может отвезти пострадавшего в медицинское учреждение на своем ТС. Такая возможность предоставлена водителю с учетом того, что неоказание своевременной помощи может привести к трагическим последствиям. Правда, предварительно необходимо зафиксировать расположение следов происшествия и ТС после остановки. В больнице водитель обязан сообщить свою фамилию и номерной знак машины, предъявив водительское удостоверение, паспорт и техпаспорт на ТС. После этого он должен вернуться на место происшествия.

Действия гаишника

По прибытии на место аварии сотрудник ГАИ просит его участников предъявить документы на право управления автомобилем, а также внимательно осматривает место происшествия. Результаты осмотра он фиксирует в протоколе и составляет схему ДТП, которая прилагается к протоколу осмотра места происшествия. Обратим внимание, что при этом должны присутствовать как минимум двое понятых. Ими не могут быть участники ДТП и его свидетели, а также сотрудники милиции.

Очень важно, чтобы участники ДТП внимательно проверили схему – все ли правильно внесено в нее сотрудником ГАИ (так ли расположены ТС, зафиксированы ли следы торможения, дорожная разметка и другие объекты, имеющие отношение к ДТП). Потом схема подписывается инспектором ГАИ, составившим ее, водителями, а также понятыми, принимавшими участие в осмотре. Кроме того, сотрудник ГАИ должен

попросить каждого участника происшествия написать объяснение, в котором необходимо изложить свое мнение относительно того, как же произошла авария. Здесь важно точно описать обстоятельства случившегося (с какой скоростью ехали автомобили, какова была дорожная обстановка, что именно послужило причиной аварии и т. п.), а также обязательно указать данные свидетелей ДТП (их ФИО, адрес и контактный телефон). Объяснения необходимы для объективного решения дела, и они прилагаются к протоколу об административном правонарушении.

Требуйте справку!

Если авария произошла из-за неудовлетворительного состояния дорог (открытый люк, яма, отсутствие или неправильное ограждение ремонтных работ на проезжей части дороги), участники ДТП имеют право затребовать для осмотра места аварии работников дорожных служб. Их свидетельство важно для вынесения объективного решения судебными органами.

После завершения оформления ДТП водитель вправе потребовать

у сотрудников Госавтоинспекции справку о повреждении ТС. Она необходима для объяснения инспектору на линии, что автомобиль поврежден в результате ДТП, которое зафиксировано и оформлено органами милиции.

Если же в аварию попали застрахованные автомобили, то получить более детальную информацию о ДТП, так называемую расширенную справку, должны страховые компании, обратившись в ГАИ по месту происшествия. Это предусмотрено ст. 56 Закона «Об обязательном страховании» и ст. 25 Закона «О страховании». Соответствующие органы Госавтоинспекции, в свою очередь, максимум в месячный срок должны предоставить страховщикам интересующую их информацию. Предоставление этих данных частным лицам законодательством не предусмотрено.

Виноват нарушитель

После оформления аварии инспектор составляет на нарушителя ПДД, по вине которого произошло ДТП, административный протокол и изымает его водительское удостоверение. Эти документы сначала передаются в отдел по оформлению происшествий соответствующего районного подразделения ГАИ, а затем вместе с другими материалами пересылаются в суд. Именно эта инстанция и определяет виновника аварии и меру ответственности для него. Как правило, виноват в ДТП тот его участник, который нарушил ПДД, что и повлекло за собой дорожно-транспортное происшествие. Возможны, правда, и такие варианты, когда признается вина всех участников происшествия – в данном случае ответственность за него придется понести каждому из них.

Подготовил Максим Пыльный
Фото Сергея Кузьмича

Ответственность за ДТП

Виновник дорожно-транспортного происшествия может быть привлечен судом к административной ответственности (при нанесении только материального ущерба) или к уголовной (если есть пострадавшие). Согласно Административному кодексу Украины за аварию придется отвечать по ст. 124, предусматривающей штраф в размере от 340 до 425 грн. или лишение права управления транспортными средствами на срок от 6 до 12 месяцев. По УК Украины виновнику ДТП грозит ответственность, предусмотренная ст. 286. Если потерпевшему нанесены телесные

повреждения средней тяжести – штраф от 3400 до 8500 грн. либо исправительные работы на срок до 2 лет, либо арест до 6 месяцев, либо лишение свободы до 3 лет с лишением права управления ТС до 3 лет или без такового (ч. 1). Если потерпевшему нанесены тяжелые телесные повреждения или они стали причиной его смерти – лишение свободы от 3 до 8 лет с лишением права управления ТС до 3 лет или без такового (ч. 2). Если же в результате ДТП погибли несколько людей – лишение свободы от 5 до 10 лет с лишением права управления ТС до 3 лет (ч. 3).

Škoda Superb/Combi



* Це розумно

Січень

ПН	ВТ	СР	ЧТ	ПТ	СБ	НД
				1	2	3
4	5	6	7	8	9	10
11	12	13	14	15	16	17
18	19	20	21	22	23	24
25	26	27	28	29	30	31

Лютий

ПН	ВТ	СР	ЧТ	ПТ	СБ	НД
1	2	3	4	5	6	7
8	9	10	11	12	13	14
15	16	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	27	28

Березень

ПН	ВТ	СР	ЧТ	ПТ	СБ	НД
1	2	3	4	5	6	7
8	9	10	11	12	13	14
15	16	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	27	28
29	30	31				

Квітень

ПН	ВТ	СР	ЧТ	ПТ	СБ	НД
			1	2	3	4
5	6	7	8	9	10	11
12	13	14	15	16	17	18
19	20	21	22	23	24	25
26	27	28	29	30		

Липень

ПН	ВТ	СР	ЧТ	ПТ	СБ	НД
			1	2	3	4
5	6	7	8	9	10	11
12	13	14	15	16	17	18
19	20	21	22	23	24	25
26	27	28	29	30	31	

Серпень

ПН	ВТ	СР	ЧТ	ПТ	СБ	НД
						1
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	29
30	31					

Вересень

ПН	ВТ	СР	ЧТ	ПТ	СБ	НД
		1	2	3	4	5
6	7	8	9	10	11	12
13	14	15	16	17	18	19
20	21	22	23	24	25	26
27	28	29	30			

Жовтень

ПН	ВТ	СР	ЧТ	ПТ	СБ	НД
				1	2	3
4	5	6	7	8	9	10
11	12	13	14	15	16	17
18	19	20	21	22	23	24
25	26	27	28	29	30	31

SIMPLY CLEVER *



Травень

ПН	ВТ	СР	ЧТ	ПТ	СБ	НД
					1	2
3	4	5	6	7	8	9
10	11	12	13	14	15	16
17	18	19	20	21	22	23
24	25	26	27	28	29	30
31						

Червень

ПН	ВТ	СР	ЧТ	ПТ	СБ	НД
	1	2	3	4	5	6
7	8	9	10	11	12	13
14	15	16	17	18	19	20
21	22	23	24	25	26	27
28	29	30				

Листопад

ПН	ВТ	СР	ЧТ	ПТ	СБ	НД
1	2	3	4	5	6	7
8	9	10	11	12	13	14
15	16	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	27	28
29	30					

Грудень

ПН	ВТ	СР	ЧТ	ПТ	СБ	НД
		1	2	3	4	5
6	7	8	9	10	11	12
13	14	15	16	17	18	19
20	21	22	23	24	25	26
27	28	29	30	31		



ЄВРОКАР

www.eurocar.com.ua

Лінія підтримки 0 800 500 02 30

Почему неисправные направляющие штока по правилам «Еврокар» не являются причиной для гарантийной замены? Вибростенд показывает «норму». Гарантийный инспектор сказал, что основанием для замены детали являются только плохие показания вибростенда.



Прежде всего уточним, что это не правила «Еврокар», а требование Skoda Auto a.s. В вашем случае необходимо определить причину неисправности. Если это верхняя опора амортизатора, то ее могут заменить по гарантии. С амортизатором немного сложнее. Действительно, основанием для их замены являются только плохие показания стенда. Причем согласно договору купли-продажи (раздел «Условия гарантии») при пробеге свыше 100 тысяч км амортизатор и верхние опоры считаются изношенными и не подлежат замене по гарантии. Более подробно с условиями гарантии можно ознакомиться на сайте компании «Еврокар» по ссылке: http://www.eurocar.com.ua/i_upload/file/Warranty%20for%20Skoda%20products.doc



Моя Skoda Fabia Combi оснащена двигателем 1,2 (47 кВт). Пробег – 83 тыс. км. При очередном пуске мотор не завелся. Позже выяснилось, что произошло проворачивание цепи, что, в свою очередь, привело к изгибу впускных клапанов. Что стало причиной этого? При каком пробеге производится замена цепи? Могу ли я предъявить работнику авторизованной СТО претензии в том, что он при попытке завести машину погнул клапаны двигателя?

Регламента по замене цепи нет, она должна служить весь срок эксплуатации двигателя. Необходимо выяснить причину проворачивания. Возможно, это было вызвано критической (аварийной) ситуацией: превышение верх-

него предела оборотов двигателя, несоблюдение сроков плановых ТО, а также недостаточный уровень масла в двигателе и, как следствие, износ успокоителей и гидравлического натяжителя цепи. Конструкция всех двигателей

такова, что при смещении фаз механизма газораспределения повреждаются клапаны и днище поршня. Вы ведь доставили автомобиль в ремонт после того, как не смогли его завести, поэтому обвинять дилера несправедливо.



При каком пробеге на Octavia A5 может потребоваться замена тормозных колодок и дисков?

Согласно рекомендации завода-изготовителя проверка состояния тормозных колодок и дисков выполняется при каждом ТО. После их осмотра могут рекомендовать замену. Замена тормозных колодок входит в ТО при 45 тыс. км пробега, но в зависимости от манеры вождения износ колодок, а с ними и дисков может

наступить раньше. Первым сигналом предельного износа колодок, а это толщина 7,5 мм, включая опорную плиту, служит недостаточный уровень тормозной жидкости в бачке. Оценить состояние тормозных дисков можно, меняя тормозные колодки. В соответствии с руководством по ремонту для вашей модели толщина передних тормозных дисков – 22 мм, предельная толщина – 19 мм, и, соответственно, задних – 12 и 10 мм.

На Skoda Octavia A5 появился стук впереди справа. Мастер вынес вердикт, что причина в рулевой рейке. Но, кроме сильного стука, она меня не беспокоит, масло не течет, люфтов нет.

На A5 установлено электромеханическое рулевое управление, и в нем нет масла. Проверка выполняется только на заведенной машине. После запуска двигателя необходимо выкрутить ко-

леса вправо-влево и при ровном положении колес выполнять короткие и не слишком резкие движения рулем влево/вправо. Если ходовая часть исправна, стука быть не должно.



■ Я владелец Skoda Octavia Tour 5+ 1.9 TDI. Мне отказали в рассмотрении гарантийного случая, касающегося увеличенного расхода топлива и черного выхлопа из глушителя. Причина – непройденное ТО. Но по времени до него осталась неделя, а по пробегу – 2550 км. Правомерна ли позиция инженера по гарантии?

Очередное плановое ТО вам следует пройти не позднее одного года или 15 тыс. км пробега – в зависимости от того, что наступит раньше. Действия гарантийного инспектора считаем неправомерными – он должен принять ваше обращение, так как до ТО еще есть неделя. Что касается расхода топлива, то он зависит от манеры езды владельца, качества топли-

ва, дополнительного оборудования, установленного на автомобиле, и др. В таком случае необходимо провести тестовую поездку с представителями сервиса, зафиксировать расход и по результатам принимать решение. Черный выхлоп при ускорении и переходе на пониженную передачу допустим и при условии исправности всех систем не является дефектом.



■ Беспокоит резкая потеря мощности на Octavia A5 2.0 TDI. На длинном подъеме разогнался на 3-й передаче, перешел на 4-ю и... резко пропала тяга. Остановился. Вновь начал движение, а машина вообще не тянет. До скорости в 100 км/ч разогнался минуты полторы. На следующий день ехал домой – завелась и абсолютно нормально поехала. Есть ли смысл обратиться на СТО?

С обращением на сервис советуем не затягивать во избежание создания аварийной ситуации в будущем. Всему виной образование нагара на регулировочных лопатках турбины. При увеличении нагрузки происходит заклинивание лопаток и, как следствие, система регулировки давления наддува не может обеспечить

нужное давление, блок управления двигателя фиксирует неисправность и переводит двигатель в аварийный режим (ограничивает мощность). После выключения/включения двигателя происходит сброс аварийного режима до следующего проявления неисправности. В данном случае придется менять турбокомпрессор.

■ У моей Skoda Octavia A5 1,6 MPI пробег – 20500 км. С момента покупки при движении вибрирует педаль сцепления. Сотрудники СТО говорят, что все нормально. Но все же опасаясь, что в результате вибрации выйдет из строя сцепление. Хотелось бы знать, что это за вибрация?

При движении автомобиля может передаваться вибрация от двигателя. Попробуйте на сервисе испытать аналогичный автомобиль, и если также ощутите вибрацию, то причин для беспокойства нет.

■ На Skoda Fabia с пробегом 27 тыс. км появился скрип задних барабанов. Снятие колес и разборка барабанов – платная услуга?

Можно с уверенностью сказать, что все детали подвержены естественному износу. В первую очередь это касается ходовой части и тормозной системы. На естественный износ гарантия не распространяется. В вашем случае скрип в барабанах вызван продуктами износа тормозных колодок. Их замена – услуга платная.

■ Мой Superb 1.8 T еще на гарантии, хотя и пробежал уже 118 тыс. км. Во время диагностики ходовой обнаружилась необходимость замены нескольких деталей. В их замене по гарантии мне отказали, объяснив, что естественный износ не является гарантийным случаем. Объясните, как определяется «естественность» износа?

Все детали машины изнашиваются и могут потребовать ремонта или замены на протяжении гарантийного периода. Думаю, вы и сами согласитесь, что причиной частичной неисправности подвески автомобиля, который без проблем прошел по нашим дорогам почти 120 тыс. км, никак не может быть заводской брак, следовательно, вины производителя в поломке нет. А значит, нет причины считать этот случай гарантийным. Понятие «естественный износ» четко определить может только квалифицированный эксперт, но логика его рассуждений должна быть очевидна каждому водителю. Четкие правила существуют только для быстро изнашивающихся деталей: ламп накаливания, тормозных дисков, тормозных колодок, сцепления, фильтров, шин, свечей зажигания, всех резинотехнических изделий, подверженных воздействию внешних факторов, в том числе щеток стеклоочистителя ветрового стекла.



Для всех этих деталей применяются следующие правила:

- неисправности, четко возникшие по вине производителя, покрываются за счет гарантии;
- износ, четко идентифицированный как таковой, исключается из гарантии;
- неисправности быстро изнашивающихся деталей могут считаться возникшими по вине производителя, если они обнаружены на протяжении 6 месяцев со дня продажи автомобиля или через 10 тыс. км пробега. Остальные неисправности считаются естественным износом;
- идентичная процедура действует и в случаях нечетко выраженного износа.

■ У Fabia 1.4/50 кВт 2002 г. в. повышенная вибрация мотора. Мне порекомендовали провести диагностику двигателя. Что может вызвать его вибрацию?

«Восьмиклапанник» 1,4 л (50 кВт) оснащен цепным приводом ГРМ. При пробеге свыше 100 тыс. цепь растягивается, что вызывает вибрацию и увеличение шумности двигателя. Она не имеет натяжителя и подлежит замене в сборе с шестернями. Рекомендуется проверить свечи зажигания, обновить программное обеспечение ЭБУ с помощью FlashCD № 0401 для бензиновых моторов Fabia (есть на СТО дилерской сети «Еврокар»).

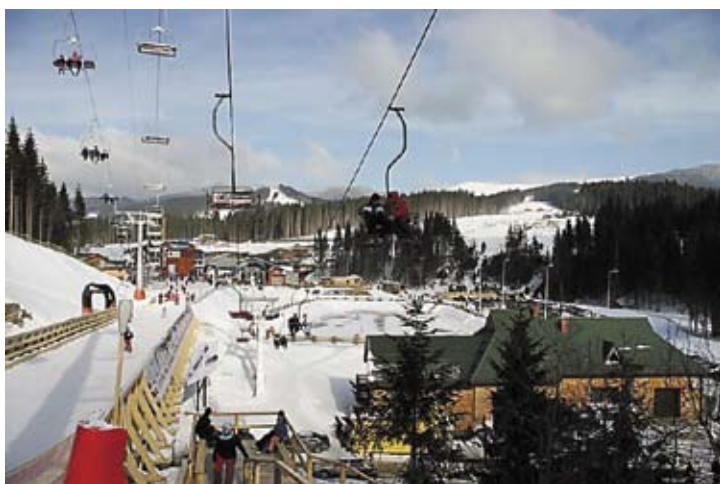
■ У Octavia 1.8 T расхождение показаний датчика наружной температуры с реальной «за бортом» – 5-6 градусов. Нормально ли это и влияет ли на работу системы климат-контроля?

В системе отопления и кондиционирования установлено два датчика температуры: первый – под передним бампером, второй – в канале для впуска свежего воздуха. «Виновник» – неправильных показаний – второй датчик, который управляет заслонкой и вентилятором системы отопления.

Горнолыжное

или Карвинг* по-украински

Кто-то едет открывать лыжный сезон в Альпы, кто-то предпочитает Куршавель, кому-то нравятся Татры. Но при всем богатстве выбора есть приверженцы украинских горнолыжных курортов...



Несомненно, распланировать зимние каникулы на год или хотя бы на полгода вперед не всегда возможно, однако в целях экономии и некой гарантии удачного отдыха именно так и следует поступать. В противном случае можно опоздать — окажется, что все самые лучшие места давно забронированы и даже наперед оплачены. В результате придется довольствоваться тем, что осталось.

Готовь сани летом, а также сноуборды, лыжи и ски-пассы

Итак, для начала нужно определиться с горнолыжным курортом. Обычно люди едут туда, чтобы кататься на лыжах. Поэтому, по возможности, стать на лыжи лучше заранее — к примеру, в Протасовом Яру. Впрочем, если с Протасовым Яром не сложилось, на любом курорте есть и школа, и инструкторы, поэтому учиться можно и там. Далее нужно купить ски-пассы (абонементы на катание) либо заранее, либо

по специальным акциям, тогда они обойдутся в 2–4 раза дешевле, чем в сезон. Существуют высокий, низкий, весенний, а также праздничный сезоны. В зависимости от периода пребывания цена изменяется не менее чем в два раза. Самые высокие цены, безусловно, держатся в новогодние и рождественские праздники. Так что при выборе нужно учитывать сезонную ценовую политику.

Покатушки на любой вкус

Помимо самых популярных Буковеля, Драгобрата и Славского, кататься можно и в других центрах горнолыжного досуга. В Ивано-Франковской области работают подъемники в таких населенных пунктах как Верховина, Ворохта, Яблуница, Яремче и Буковель. Львовская область также богата курортами — Орявчик, Тысовец, Волосянка, Славское. И, конечно же, Закарпатье, где расположены горнолыжные центры Воловец, в Межгорье — Изки, Подбовец и Пилипец, Шаян и Велятино, Ясиня и Драгобрат, Красия, Синяк, Солочин (курорт «Квитка Полонины») и Мигово (в Черновицкой области). Все перечисленные курорты находятся относительно недалеко

друг от друга, но лучше определиться с выбором заранее. Самый проверенный способ — выслушать отзывы друзей или родственников, уже посетивших тот или иной курорт, так как все перечисленные горнолыжные центры существенно отличаются по уровню комфорта, развитости инфраструктуры, качеству и количеству подъемников и, соответственно, по стоимости.

Туристический комплекс «Изки» (район Межгорья) подойдет для семейного отдыха лыжникам-новичкам. Здесь есть ухоженные широкие пологие лыжные трассы и специальные трассы для спусков на санях. К курортам с начальным уровнем подготовки можно отнести и Синяк. Однако ухоженность трасс здесь оставляет желать лучшего. Рахов интересен не столько одной трассой начального уровня, сколько богатым выбором жилья и развлечений. Впрочем, для разнообразия можно съездить покататься в соседнее село Богдан. Хороша для новичков также Верховина. На курорте Ясиня есть 2 своих подъемника, однако он привлекает прежде всего недорогим жильем. Отсюда ездят кататься на другие курорты — Драгобрат (16 км) и Буковель. С той же целью съезжаются горнолыжники в Яблуницу, причем условия проживания здесь гораздо лучше, чем в Ясине. Несмотря на то что в самом поселке есть свои подъемники, большая часть любителей буковельских склонов предпочитает останавливаться именно здесь, а кататься в Буковеле. То же касается соседних Ворохты и Яремче, хотя в Ворохте имеются спортивные базы по подготовке спортсменов-лыжников.

Красия считается относительно молодым и еще не очень модным горнолыжным курортом. Здесь можно отдохнуть от большого количества людей и на лыжах спокойно покататься.

Пилипец привлекает своими трассами разного уровня сложности. А если все трассы уже изучены, то до соседнего **Подобовца** рукой подать. Много снега, интересные трассы и развитая инфраструктура обеспечили этому курорту большую популярность.

Самыми известными курортами украинских Карпат были и остаются Драгобрат, Славское и Буковель.

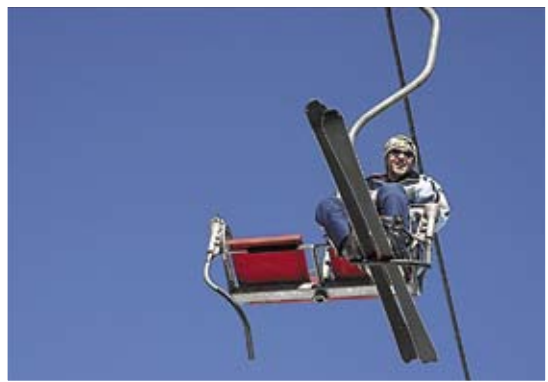
Три кита горнолыжного досуга

Славское считается самым «советским» горнолыжным курортом, устаревшее оборудование которого совсем не воодушевляет. Неоспоримые плюсы Славского — большой выбор и доступность жилья и, конечно же, красивейшая природа, как, впрочем, и везде в Карпатах. Благодаря уникальному расположению хребтов и особому микроклимату лыжный сезон здесь длится до апреля. Шесть трасс, сертифицированных Международной федерацией лыжного спорта, придают этому курорту солидности. Но добираться ко многим трассам неудобно. К горе (к самому подъемнику) можно доехать на «уазике», который заполняют до отказа. Такое 10-минутное путешествие (кстати, бесплатное) на гору Тростян или на Варшавку (она находится еще дальше) вряд ли можно назвать комфортным... Даже если вы приехали на курорт на своем дорогом и комфортабельном внедорожнике, все равно к подъемнику придется добираться на «уазике». Неудобства создают и большие очереди, особенно в выходные дни, что опять-таки связано с устаревшим оборудованием Славского. Поэтому если выбор пал именно на этот курорт, лучше заезжать сюда в будний день.

Высокогорный **Драгобрат** подкупает заснеженностью трасс и отталкивает недоступностью. К горнолыжному комплексу ведут две горные труднопроходимые дороги: из центра п. Ясиня или из п. Свидовец. Свою машину придется оставить в поселке и преодолевать это расстояние со всеми своими пожитками на УАЗе или ГАЗе-66. Драгобрат — курорт для настоящих экстремалов, неприхотливых в быту, для любителей фри-райда и заснеженной целины, так как его склоны не дают расслабиться и требуют постоянного внимания и концентрации. Новичкам есть смысл поискать другие курорты, тем более что на Драгобрате инфраструктура развита слабее, чем в Славском или Букове-

* Карвинг — специальная лыжная техника езды

многообразие,



ле. Кроме того, ски-пассы на каждый подъемник нужно покупать отдельно, что неудобно и невыгодно.

Буковель считается самым дорогим горнолыжным курортом. Однако при грамотном подходе возможно существенно сэкономить деньги и покатайся, что называется, со всеми удобствами. Жилье можно снять неподалеку, у частного, предварительно договорившись. Ски-пассы также нужно купить заранее, либо по акциям. Например, в течение всего сезона 2010 года в Буковеле действует акция «Кто рано встает, тот дешевле берет». В кассах до 9 утра можно купить ски-пассы вдвое дешевле. Кстати, на прокат снаряжения тоже действуют утренние скидки.

Новые подъемники работают быстро, поэтому стоять долго в очередях не придется, а идеальные трассы разного уровня сложности позволяют получить максимум удовольствия от катания. Что еще нужно для незабываемого снежного уикенда?!

Виктория Лазарева

Фото Алексея Бареты и Натальи Курмач

Название населенного пункта	Оснащение	Область
Яремче	1 бугельный подъемник для начинающих	Прикарпатье: Ивано-Франковская область
Ворохта	2 бугельных подъемника, 1 кресельный	
Верховина	2 канатно-буксировочных подъемника	
Яблуница	10 бугельных подъемников	
Буковель	18 кресельных подъемников	
с. Ильцы (Верховинский р-н)	2 бугельных подъемника	
Волосьянка	2 бугельных подъемника и парнокресельная подвесная канатная дорога	Львовская область
Орявчик (рядом урочище Тысовец)	2 подъемника, 1 мультилифт, 1 кресельный подъемник, 3 бугельных	
с. Оров (Сколевский р-н)	2 бугельных подъемника	
с. Мыта (Сколевский р-н)	2 бугельных подъемника	
г. Борислав (Дрогобычский р-н)	2 бугельных подъемника	
Славское	13 подъемников	
Воловец	1 бугельный подъемник для начинающих	Закарпатье
Межгорье (Подобовец и Пилипец):	1 подъемник	
Подобовец	2 подъемника	
Пилипец	1 бугельный подъемник	
Изки (для начинающих)	1 кресельный подъемник	
Поляна	1 бугельный подъемник	
Шаян (рядом с. Велятино)	1 бугельный подъемник, 1 для начинающих	
с. Лумшоры (Перечинский р-н)	1 бугельный подъемник	
с. Новоселица (Перечинский р-н)	1 бугельный подъемник	
Красия	3 кресельных подъемника, 1 бугельный	
Синяк	2 подъемника для начинающих	
Солочин (Квитка Полонины)	1 бугельный подъемник, 2 мультилифта	
с. Голубиное (Свалявский р-н)	2 бугельных подъемника	
с. Щербин (Великобerezнянский р-н)	6 бугельных подъемников	
с. Велятино (Хустский р-н)	2 бугельных подъемника	
Ясиня (рядом Драгобрат)	2 бугельных подъемника	
Драгобрат	6 подъемников	
Мигово (Черновецкая область)	3 бугельных подъемника, мультилифт	



Райский уголок, затерянный мир, страна цветов, Эдемский сад — это все о нем. Бали по праву считается одним из красивейших островов Индийского океана.



Авиарейсы на Бали проходят через Бангкок или Сингапур — долгий и утомительный перелет с несколькими пересадками и многочасовыми простоями в аэропорту. Но дело того стоит. Лазурное море и бесконечные песчаные пляжи, коралловые рифы, прозрачная вода, удивительный подводный мир, гряды вулканов и буйство тропических лесов... Однако богатством природы славится большинство океанских островов. Бали же интересен своей самобытной культурой.



Понять его экзотику дано не каждому европейцу. Причем это начинаешь ощущать, едва сойдя с трапа самолета. Резкий, горячий, влажный и очень сладкий, даже приторный воздух — таково приветствие одного из самых красивых островов в Индийском океане. Но сам аэропорт доверия не внушает — выглядит он как-то не серьезно. А по дороге в отель начинаешь осознавать, что ты попал в совершенно иной мир, живущий вне времени и пространства, по правилам и законам, непостижимым для западного сознания.



Остров тысячи храмов и богов

На острове Бали основной религией считается Хинду — Дхарма — слияние индуизма, элементов буддизма и местных культов. Ее основа — многобожие. Разобраться во всех ритуалах и иерархической системе верований коренных балийцев очень трудно. Однако получить определенное представление об их духовном мире придется любому туристу. Ведь чуть ли не на каждом шагу здесь встречаются так называемые храмы и множество скульптур, изображающих балийские божества. Даже в гостиничных номерах без них не обходится, из-за чего появляется очень некомфортное ощущение постороннего присутствия.

На острове можно увидеть деревья, обвязанные «финишными флагами» — эти клетчатые полотнища означают их святость. Выполняя многочисленные священные обряды, балийцы облачаются в такие же клетчатые полотна, символизирующие вселенскую гармонию и вечный баланс добра (белое) и зла (черное). На каждом шагу — возле торговых центров, ресторанов, гостиниц — большие и маленькие храмы, построенные из вулканического камня, или скульптуры, призванные отпугивать злых духов своими устрашающими гримасами. Любое строительство — будь то дом, гостиница или магазин — не начинается до тех пор, пока не возведут храм. Причем храмы — это не только гигантские культовые сооружения, которых на Бали бесчисленное множество. Так могут называть и одинокий столб с соломенной крышей, перевязанный клетчатой тканью. Основной балийский храм — Пура Бесаких («Дворец матери Бали»). А самым важным мор-

пицентр кстремальной кзотики

ским храмом считается Танах Лот. Он возведен на прибрежной скале. Во время прилива вода омывает его подножье, и добраться до храма можно лишь по трапу.

Трепетное поклонение богам проявляется и в так называемых подношениях. Это своеобразные корзинки, сплетенные из крупных пальмовых листьев, в которые кладут все самое ценное: рис, цветы, сладости, деньги, иногда даже сигареты, и непременно дымящиеся ароматические палочки. Весь остров в прямом смысле благоухает их сладковатым дымом. Балийцы курят благовония повсеместно и постоянно: в океане, на пути к соседнему острову, за рулем такси... Коренные жители считают, что дым поднимает желание и уносит его вверх, к богам...

Многоликий остров

Нередко, читая отзывы туристов, просто поражаешься: люди как будто побывали на разных континентах. Оказывает-

ся, отдыхая на одном и том же маленьком острове, можно получить совершенно разные впечатления! Впрочем, в нашем случае это не только возможно, но и закономерно. Существует Бали туристический — со своими курортными зонами, где созданы все условия для западного человека, персонал владеет английским, а нередко и русским языком.

Курорт Кута расположен на западном побережье острова и отлично подходит для занятий виндсерфингом. Но сам городок очень шумный и грязный: здесь находятся торговые центры и базары. Если хотя бы день провести в Куте, голова пойдет кругом! Несколько спокойнее Кута выглядит вечером. Но все равно здесь, как нигде, жизнь бурлит круглые сутки.

Санур, курорт на юге острова, в свое время был экзотическим местом отдыха для состоятельных людей. Здесь расположены

частные виллы богачей, спокойно дожидаясь приезда своих «звездных» хозяев. Но со временем первенство перехватил Нуса Дуа. Это первоклассный курорт, где множество 5-звездочных отелей, магазинов и ресторанов, выстроенных вдоль океанского побережья. Зона Нуса Дуа кардинально отличается от Куты и других. Более того, она отделена от основной части острова, и при въезде на ее территорию через пропускной пункт машины проверяют «бомбоискателями». Нуса Дуа — это феешенебельный экзотический VIP-квартал всего острова. Территории гостиниц плавно перетекают друг в друга, а вдоль набережной извивается узкая дорожка, со всех сторон окруженная невиданной красоты цветами и яркими огнями. Что примечательно, будучи постояльцем одной гостиницы, можно, спокойно прогуливаясь по тропинке, зайти на территорию любой другой, попросить полотенце, поплавать в бассейне и даже отведать коктейль, не выходя из воды, а



затем вкусно пообедать или поужинать за удобным столиком. И хотя на территории Нуса Дуа тоже есть храмы и соблюдается ритуал подношения, за чистотой здесь неукоснительно следят.

На побережье Нуса Дуа хорошо ощущаются приливы и отливы, когда на песке лежат не только буйки, но и лодки местных рыбаков. А если кто-то, путаясь в водорослях, плещется в неприглядной горячей лужице, оставленной отступившим океаном, оттуда непременно доносится... русская речь. То ли наши люди не знают английского, то ли ленятся посмотреть расписание приливов и отливов... Так или иначе, но земляков не только слышно, но и видно ► стр. 30





издалека! Например, все европейцы и местные купаются в шортах. Если же мужчина в плавках – точно наш. Кстати, с каждым годом количество русскоговорящих туристов стремительно растет.

Солнце на острове очень активное, и без защитных средств обгореть здесь можно за час. Причем загорают только туристы. Балийцы избегают солнечных лучей, а женщины вообще укутаны с головы до ног. И все потому, что темнокожей девушке выйти замуж гораздо сложнее, чем белокожей.

На территории Нуса Дуа расположен местный «развлекательный центр» – Bali collection. Первоклассные магазины мировых торговых марок, базар с россыпью сувениров, отменные многочисленные рестораны и бары, предлагающие разнообразную кухню. Но вот «рай для двоих» здесь точно не найти. Для этого лучше арендовать виллу или бунгало. Таких предложений на острове – множество.

Впрочем, в курортной зоне культуру коренных жителей не постичь. Чтобы получить хоть какое-то представление о Бали, нужно отправиться в глубь острова...

Тотальный экстрим

Экскурсионные бюро предлагают туристам богатую культурную программу за небольшие деньги. Но идеальный

вариант – арендовать русскоговорящего «туземца» с машиной за 50 у. е. в сутки, который лучше любого туроператора проведет захватывающую экскурсию по нехоженым тропам острова и всесторонне познакомит с обычаями и традициями – ибо только такой гид посвящен в тонкости родной культуры... Выбор экскурсии и маршрута оговаривается заранее.

Помимо храмов, непременно стоит посетить хотя бы один (а их на острове несколько) парк обезьян. Однако туристам следует помнить, что обезьяны здесь

полноправные хозяева. Причем не такие уж они безобидные – способны резко и смело выхватить из рук зазевавшего туриста не только бананы и другие лакомства, но и любую вещь: от очков до фотоаппарата. И вернуть их себе не так просто. Обезьяны агрессивны, и если одна позовет на помощь, тут же сбегутся остальные, рыча, шипя и демонстрируя свои острые клыки, более того – могут и покусать.

Здесь водится великое множество экзотических пернатых. Кстати, огромные попугаи общительны и любознательны – с радостью в мгновение ока мощными клювами открутят у вас пуговицы и снимут закладки!

По той же дороге – парк слонов. Посмотрев величественное представление, показанное этими животными, не откажите себе в удовольствии прокатиться на них верхом. Ради интереса можно завернуть и на кофейную плантацию. Здесь продемонстрируют, как обрабатываются кофейные зерна, дадут продегустировать свежеприготовленный напиток и даже предложат купить пару упаковок. Впрочем, балийский кофе весьма далек от совершенства. А вот что действительно стоит приобрести на острове – так это настоящее кокосовое масло. К слову, на плантациях Бали производится самый дорогой кофе в мире – Kopi Luwak.

Зверушки, поедающие и перерабатывающие кофейные зерна, на глазах у туристов курсируют по веткам, оставляя на них дорогостоящие «гирлянды».

Теперь отправимся в глубь острова, чтобы искупаться в радоновых горячих источниках и поужинать у озера Батур, которое возникло в кратере потухшего вулкана Кинтамани. Кстати, ощущения от купания в источниках просто божественные.

На Бали можно не только с комфортом отдохнуть, но и получить самые экстремальные впечатления. Для этого достаточно просто отправиться в путешествие по местным джунглям и речкам с красивейшими водопадами либо на морскую прогулку к трем островам. Причем туристов часто предупреждают, что беременным и сердечникам эти поездки противопоказаны. К трем островам по огромным океанским волнам доставляет большая надувная лодка с несколькими мощными двигателями. Мчит она по волнам очень резко – со скоростью около 90 км/ч. И чтобы туристов не смыло в океан, нужно крепко пристегнуться к сиденьям ремнями. Лодку так лихо качает на многометровых океанских волнах, что все американские горки могут показаться просто детской забавой. Приблизительно через 20 минут такой тряски прибываешь к островам, куда еще не добралась цивилизация.





Не поторговался — плати налог

На Бали, особенно в той части острова, которая носит название Джимбаран, потрясающие закаты. А так как день там достаточно короткий (в летнее время темнеет в 18.30, а светает в 6.30), то большинство туристов стремится насладиться последними лучами заходящего солнца. На берегу океана — множество кафе и рыбных ресторанов, а столики стоят прямо на песке. Готовят преимущественно морепродукты на гриле. В таких рестораниках можно пройти на кухню и выбрать себе блюда по вкусу. К примеру, попробовать суп из морской черепахи или выпить кровь только что убитой кобры и съесть ее еще бьющееся сердце. Кстати, на Бали едят собак. Причем для простого балийца пой-



мать собаку — большая удача, ведь в ней мяса гораздо больше, чем в рыбе, и питаться можно неделю. Видимо, поэтому собак на острове ничтожно мало. А вот корова, напротив, считается священным и неприкосновенным животным.

На Джимбаране рыбу, крабов, кальмаров, лобстеров, креветок — все, что заказал посетитель, — взвезят

и приготовят на гриле. А подадут непременно с рисом и соевым соусом. Но самый удивительный момент — расчет после ужина. Все дело в том, что на Бали введен государственный налог в размере 15–21% от суммы счета во всех ресторанах. В среднем ужин на двоих с бутылкой вина и фруктами обойдется в \$40–50. Однако можно заплатить и меньше, если предварительно поторговаться. Некоторые рестораны предоставляют своим клиентам бесплатный трансфер до гостиницы. А торговаться на Бали нужно обязательно, так как цены порой настолько завышены, что стоимость сувениров или украшений можно снизить в 3–5 раз!

Цены на некоторые услуги, \$*	
Виза в Индонезию	25
Перелет на Бали	от 1500
Проживание в гостинице	10–100
Телефонная связь с Украиной с карточки местного оператора	От 0,27 за минуту
Прокат автомобиля с водителем на весь день	50
Посадка в такси, стоимость поездки, 1 км	0,05
*Денежная единица страны — индонезийская рупия	\$1 = 9000 рупий



раз он так едет — значит, ему нужно. Таксист может остановиться посреди дороги для высадки пассажиров, и никто из водителей, стоящих сзади, не станет ругаться. Все уважают друг друга, терпение — одно из главных качеств балийца.

Сам остров Бали небольшой. Его можно было бы объехать на машине за один день, однако здесь нет многоуровневых развязок, да и вообще дороги проложены только в самых цивилизованных частях острова. Зато качество дорожного покрытия и бензина — исключительное.

Остров Бали живет своей размеренной жизнью, где никто никуда не спешит. Чтобы понять его культуру и войти в ритм жизни, нужно провести здесь не один месяц. Время как будто останавливается. Рассказывать о Бали можно бесконечно. Но никакими словами не описать истинное буйство его пестрых красок.

Виктория Лазарева
Фото автора

Страна «скутерия»

На острове организовано левостороннее движение. Узкие одно- или двухполосные дороги загружены в основном мопедами, скутерами и такси. Здесь нет троллейбусов, автобусов и маршруток. Основной вид транспорта для местного населения — скутер. Весь поток движется со средней скоростью 60 км/ч. Как и во всех восточных странах, очень часто используется клаксон — так называют клиентов местные таксисты. Здесь водитель может легко поехать против движения, навстречу потоку, и ему уступят дорогу! Все понимают:



Первый прототип Skoda 979 — микроавтобуса с цельнометаллическим однообъемным кузовом по своему дизайну не уступал зарубежным образцам (1956 г.).



Несмотря на свои сугубо утилитарные функции, семейство микроавтобусов Skoda 1203 продержалось на конвейере с 1968 по 1981 год, а затем выпускалось словацкой компанией TAZ 18 лет вплоть до 1999-го.

В конце 50-х годов прошлого века на заводе в городе Врхлаби производились различные коммерческие версии моделей Skoda 1201 и

1202. Но эти машины не могли в полной мере удовлетворить растущие потребности чехословацких потребителей. Прежде всего в более крупных автомобилях нуж-

дались различные государственные структуры. Закупать подобные машины за рубежом было нецелесообразно, ведь для этого требовались валютные средства. Государственный заказ был сформулирован предельно просто: разработать легкий вместительный автомобиль коммерческого назначения.

Конструктивные возможности хребтовой рамы уже полностью себя исчерпали, поэтому необходима была совершенно новая концепция

вместительной модели с несущим кузовом вагонной компоновки. Опыт европейских соседей подсказал единственно правильное решение — микроавтобус с однообъемным цельнометаллическим кузовом. Для снижения себестоимости он должен быть максимально унифицирован с уже выпускающимися моделями Skoda. В 1956-м начались работы по созданию микроавтобуса, который бы соответствовал всем предъявляемым требованиям и задачам. А уже к концу года ➤ стр. 34

Неза



← Более поздний (1957 г.) прототип микроавтобуса стал крупнее за счет удлиненной передней части.

↑ Салон прототипа (1957 г.) был достаточно скромным. Обратите внимание на оригинальное крепление рулевой колонки.



Прототип Skoda 1203 с комбинированным грузопассажирским кузовом (1960 г.).



Прототип Skoda 997 с кузовом фургон дебютировал в 1961 году.

аменимый ПОМОЩНИК



Skoda 998 Agromobile — прототип утилитарного развозного грузовичка для сельскохозяйственных работ имел мягкий тканевый верх и откидные борты для удобства погрузочно-разгрузочных работ (1962 г.).





Один из опытных образцов подготовили для службы «скорой помощи» (1964 г.).

были готовы три первых прототипа модели, получившей заводской индекс Skoda 979, с различными типами кузовов и бензиновым четырехцилиндровым мотором объемом 1221 см куб. Чуть позже опробовали опытный образец с более мощным 1,5-литровым двигателем (заводской индекс 987). Концепцию будущего автомобиля утвердили в 1962 году, а готовая к серийному производству машина получила фирменный индекс Skoda 1203. Были построены несколько предсерийных образцов с кузовами микроавтобус, автомобиль «скорой помощи» и машина с грузовой платформой. Но начать выпуск

этого семейства удалось лишь шесть лет спустя. Это объясняется технологическими трудностями по перепланировке имеющихся заводских площадей для параллельного производства универсалов Skoda 1202 и машины совершенно иной конструкции. Для изготовления Skoda 1203 требовалось переоборудовать конвейер, освоить новые кузовные штампы, модернизировать оборудование и т. д.

В 1962 году параллельно велись работы по созданию легких утилитарных машин для сельскохозяйственных нужд, производить их планировали на мотоциклетном

заводе Ceska Zbrojovka (CZ) в городе Страконице. Опытная модель Skoda 998 Agromobile представляла собой легкий развозной грузовик с двухместной кабиной и платформой для перевозки людей и грузов. В автомобиле использовались узлы и агрегаты Skoda 1203, но конструкция его кузова была необычной – с мягким брезентовым тентом и тремя откидными бортами. При необходимости двери, рамка лобового стекла и металлический каркас легко снимались. В рамках данного проекта было изготовлено 13 ходовых



прототипов, но наладить производство этой оригинальной модели так и не удалось.

В конце 1968 года из ворот завода в Врхлаби выехал первый серийный экземпляр микроавтобуса Skoda 1203. Фактически



Опытный образец Skoda 778 построили в 1972 году как вариант модернизации семейства 1203. Автомобиль оснащался 1,5-литровым мотором.



Одна из поздних версий Skoda 1203 (1981 г.) с кузовом комби отличалась светотехникой, облицовкой радиатора и рядом других деталей.



В серию семейство Skoda 1203 запустили в конце 1968 года.

Skoda 1203 активно использовалась во многих государственных службах, в том числе «скорой помощи».



Серийная версия развозного фургона с цельнометаллическим кузовом.



В 1971 году на торговой ярмарке в Брно дебютировал вариант с грузовой платформой и матерчатым тентом.

ки с начала работ над новым семейством прошло двенадцать лет. Новинка имела элегантный однообъемный кузов с 64-сильным бензиновым мотором объемом 1221 см куб., унифицированный с другими моделями марки Skoda. Доступ к нему осуществлялся из салона. Собственная масса машины составляла 1170 кг, а грузоподъемность достигала одной тонны.

Первым начали выпускать развозной фургон с двухместным салоном, отделенным от грузового отсека перегородкой. Далее наладили производство восьмиместного микроавтобуса. Со временем линейку модификаций расширили за счет 5-местной версии комби, развозного грузовика с бортовой платформой, «скорой помощи», машины ритуальных услуг и рефрижератора. Кроме того, существовали специальные версии для ветеринарной службы, подразделений пожарной охраны и полиции. Автомобили семейства Skoda 1203 стали незаменимыми

Технические характеристики Skoda 1203	
Модель	Туре 997 (с 1974 года – Туре 776)
Тип кузова	цельнометаллический фургон
Дверей/мест	4/2–8
Габариты, Д/Ш/В, мм	4520/1800/1900
База, мм	2320
Колея передн./ задняя, мм	1360/1350
Масса снаряж./полн., кг	1120–1340/1960–2200
Двигатель	
Тип	бенз. карб.
Расп. и к-во цилиндров/кл. на цилиндр	4/2
Объем, см куб.	1221

Мощность, кВт(л. с.)/об/мин	47(64)/4500
Макс. кр. момент, Нм/об/мин	85/3000
Трансмиссия	
Тип привода	задний
КП	4-ст. мех.
Ходовая часть	
Тормоза передние/задние	бараб./бараб.
Подвеска передняя/задняя	независ./независ.
Шины	6,40x15
Эксплуатационные показатели	
Максимальная скорость, км/ч	95
Средний расход, л/100 км	11,0

помощниками для нескольких поколений жителей Чехословакии.

В начале 70-х в конструкторском бюро велись работы по дальнейшей модернизации семейства 1203. Так, в 1972 году был построен опытный образец цельнометаллического развозного фургона Skoda 778. Автомобиль имел более совершенный дизайн кузова, большое лобовое стекло, обеспечивающее лучшую обзорность, а главное – более мощный 1,5-литровый бензиновый двигатель. Но этой машине так и не суждено было стать на конвейер.

В 1973 году выпуск Skoda 1203 наладили параллельно на автомобильном заводе TAZ в городе Трнава, а с 1981-го производство модели перевели полностью на это предприятие. Всего с 1968 по 1981 год на заводе в Врхлаби изготовили 69727 экземпляров Skoda 1203 с различными кузовами.

После обретения Чехией и Словакией независимости в январе 1993 года автомобили семейства 1203 выпускались под маркой TAZ. Последний экземпляр сошел

с конвейера в 1999-м. Машины образца 90-х оснащались 5-ступенчатой механической коробкой передач, а объем двигателя был увеличен до 1440 см куб. Но конструктивно это был все тот же мотор, который сконструировали еще до Второй мировой войны для Skoda Popular 1100 OHV.

Сергей Иванов
Фото Skoda

В статье использованы иллюстрации и технические данные из книги Петра Козишека и Яна Кралика «L&K — Skoda»

На всех фронтах

Для гонщиков Skoda 2009-й стал годом важных достижений и побед. Среди них — «золото» в ледовых гонках Trophée Andros, вторые места в IRC и Чемпионате Европы по ралли-кроссу, а также четвертая позиция в Чемпионате мира по ралли. Судя по всему, новый спортивный сезон станет для марки Skoda поистине триумфальным.



WRC. Творец истории

В своей первой гонке, в ново-созданном зачете S-WRC, Skoda начала творить историю. Так, шведский пилот Пер-Гуннар Андерссон на частной Skoda Fabia S2000 выиграл первый этап Чемпионата мира по ралли в классе S-WRC. Кроме того, швед занял высокое, десятое место в абсолютном зачете ралли Швеции. О своих намерениях победить Андерссон «заявил» уже с первых

километров ралли, регулярно опережая не только соперников по классу, но и некоторые экипажи на автомобилях класса WRC. После первого дня ралли Швеции в активе Пер-Гуннара были победы на всех восьми спецучастках (в классе S-WRC) и отрыв от ближайшего «классового» соперника в 59,2 секунды! Данного запаса хватило, чтобы не гнать в оставшиеся два дня и довести гонку до победы. «Это

фантастическое чувство — выиграть у себя дома», — сказал Андерссон. Правда, с дальнейшими планами спортсмен пока не определился, он лишь пообещал выступить на некоторых ралли в этом сезоне. Поэтому главную надежду на золото Чемпионата Skoda возлагает на пилотов с мировым именем, которые уже в ближайшее время могут стартовать на Skoda Fabia S2000. И, конечно, на Патрика Санделла.

Предыдущий Чемпионат Патрик закончил на четвертом месте в классе P-WRC, а в Швеции он столкнулся с целым рядом неприятностей. «Вообще я очень позитивный человек, но после произошедшего сегодня я не могу улыбаться», — прокомментировал Патрик свой первый день ралли Швеции. «Сначала у меня сбиол двигатель, после сервиса машина поехала лучше, но сло-

тах!



Чемпионат пилотов (шестерка)				
	Пилот	Страна	Машина	Очки
1	Пер-Гуннар Андерссон	Швеция	Skoda Fabia S2000	25
2	Янне Туохино	Финляндия	Ford Fiesta S2000	18
3	Мартин Прокоп	Чехия	Ford Fiesta S2000	15
4	Патрик Санделл	Швеция	Skoda Fabia S2000	12
5	Эйвинд Брунильдсен	Норвегия	Skoda Fabia S2000	10
6	Бернардо Соуза	Португалия	Ford Fiesta S2000	8

малась задняя передача. Потом столкнулся с проблемой потери шипов из шин. После этого автомобиль плохо управлялся. Один раз я вылетел и потерял на этом 30 секунд, на другом спецучастке уперся в Гронхольма, выбиравшегося из снежного плена. Если честно, не было ни одного спецучастка, который бы прошел гладко», — добавил Санделл. Босс его команды Red

Bull RT Раймунд Баумшлагер добавил: «В ралли, как и в жизни, есть хорошие дни и плохие. Для Патрика это был плохой день». Остальные два дня ралли прошли куда лучше, но время, потерянное в первый, наверстать было уже невозможно.

Кстати, перевернув страницу, вы можете прочитать интервью Патрика Санделла, которое он дал накануне ралли Швеции.

Несмотря на итоговое четвертое место, результат, полученный в Швеции, можно считать успешным, ведь весь Чемпионат еще впереди.



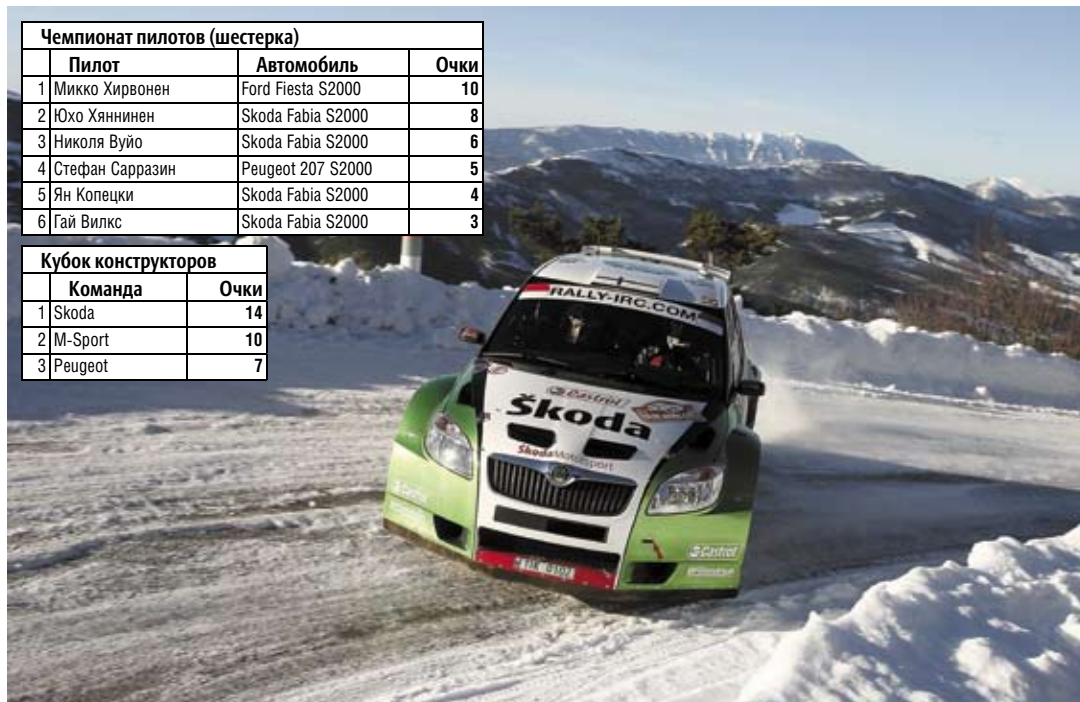
IRC. Только победа

Свой второй этап интерконтинентального Чемпионата по ралли Skoda намерена закончить с двумя титулами — как в зачете пилотов, так и производителей. Для этих целей в межсезонье предпринято несколько весьма важных шагов, среди которых — увеличение количества экипажей с двух до четырех, а также старт во всех этапах Чемпионата. Напомним, в своем дебютном сезоне Skoda пропустила заокеанские ралли, ведь изначально рассматривала Чемпионат 2009 года как тренировочный.

Свои претензии на победу Skoda Motorsport продемонстрировала уже в первой гонке сезона, легендарном ралли Монте-Карло. Впервые за 78-летнюю историю ралли Монте-Карло пилоты, выступающие на автомобилях Skoda, поднялись на подиум. Второе место после 405 км спецучастков дистанции осталось за Юхо Хяниненом. Вслед за ним с отставанием почти в полторы минуты финишировал приглашенный на данную гонку в заводскую команду Skoda Motorsport чемпион IRC 2008 года Николя Вуйо. На финише

Чемпионат пилотов (шестерка)		
Пилот	Автомобиль	Очки
1 Микко Хирвонен	Ford Fiesta S2000	10
2 Юхо Хянинен	Skoda Fabia S2000	8
3 Николя Вуйо	Skoda Fabia S2000	6
4 Стефан Сарразин	Peugeot 207 S2000	5
5 Ян Копецки	Skoda Fabia S2000	4
6 Гай Вилкс	Skoda Fabia S2000	3

Кубок конструкторов	
Команда	Очки
1 Skoda	14
2 M-Sport	10
3 Peugeot	7



Николя заявил, что ехал осторожно и не в полную силу, поскольку не хотел в своей первой гонке за Skoda ошибиться и тем самым разочаровать команду.

Хотя победить в этот раз не удалось, данный результат впечатляет — ведь уступили пилоты Skoda вице-чемпиону мира 2009 года Микко Хирвонену. Стоит отме-

тить, что все пять стартовавших в Монте-Карло экипажей на Skoda Fabia S2000 добрались до финиша, причем четыре из них — в первой восьмерке абсолютного зачета.

Trophee Andros. Второе золото

Чемпионат пилотов (шестерка)		
Пилот	Автомобиль	Очки
1 Жан-Филипп Дайро	Skoda Fabia	860
2 Алан Прост	Dacia Duster	830
3 Оливье Пани	Skoda Fabia	811
4 Берtrand Балас	Toyota Auris	798
5 Жан-Батист Дюбург	Renault Clio III	775
6 Франк Лагорс	Renault Clio III	772



Второй год подряд Жан-Филипп Дайро завоевывает первое место в ледовых гонках Trophee Andros и второй раз добывает «золото» для среднеторной полноприводной и полноуправляемой Skoda Fabia. В очередной раз главным конкурентом Жана-Филиппа стал четырехкратный чемпион Формулы-1 и двукратный победитель Trophee Andros Алан Прост. Правда, к середине сезона Дайро выдал серию из пяти побед подряд, чем снял все вопросы о лидере. Бронзовый призер серии — еще один экс-пилот Ф-1, Оливье Пани, который с этого сезона стал напарником Жана-Филиппа по команде Skoda.

Патрик Санделл: «Во всех автомобилях руль расположен одинаково»



сколько различных слов для обозначения характера поворота, а еще у меня есть знаки «+» и «-».

Как ты готовишься к новому раллийному сезону (физическая подготовка, психологическая, пилотаж, работа в экипаже)?

П. С.: Я много тренируюсь — до восьми раз в неделю. Причем не только занимаюсь на тренажерах, которые позволяют набирать мышечную массу, но и уделяю внимание упражнениям для тренировки сердца. Чаще всего это бег и катание на лыжах по пересеченной местности. А чтобы повысить уровень вождения, надо больше ездить. Поэтому мы стартуем на гонках в Норвегии, а также осуществляем большую тестовую программу на Skoda Fabia S2000 перед шведским этапом WRC.

Почему ты отдал предпочтение именно Skoda?

П. С.: Мы считаем, что на данный момент это лучший автомобиль.

У тебя не было проблем с посадкой в этом автомобиле? Все-таки он довольно компактный, а твой рост — 184 см...

П. С.: Вообще никаких проблем. Дело в том, что в моем авто водительское сиденье расположено примерно на том месте, где у обычных машин задний диван...

Чисто технический вопрос: правда ли, что у Skoda Fabia S2000 только два дифференциала? Насколько тяжело управлять такой машиной?

П. С.: Да, дифференциалов два. Поэтому автомобиль очень своеобразен в управлении, он обладает одновременно и избыточной, и недостаточной поворачиваемостью.

Ты ездил и на Peugeot S2000, и на Skoda S2000. Можешь сравнить эти автомобили?

П. С.: Оба автомобиля очень хорошие, и я не могу особо вы-

делить какие-то их достоинства. На мой взгляд, Skoda чуть лучше в каждом из компонентов.

Вспомним времена, когда ты пересаживался с моноприводных Renault Clio на полный привод. К чему было легче привыкнуть — N-групповому Mitsubishi Lancer или Peugeot S2000?

П. С.: Для меня это одно и то же. Во всех автомобилях руль расположен одинаково. Мне как пилоту главное, чтобы руль был. С остальным я разберусь.

Бывали такие ситуации, когда тебе не хватало мощности автомобиля S2000? А в N-групповом автомобиле?

П. С.: Однозначно — нет! Возможно, иногда «суперу» не хватает крутящего момента, который есть у автомобилей N4, но это не проблема. Мне нравится вождение на максимальных оборотах двигателя.

Что ты думаешь о женщинах в ралли? Могут ли они быть такими же успешными, как мужчины?

П. С.: Совершенно точно — они могут быть так же быстры, как мужчины. Ралли не требует каких-то сверхнагрузок с точки зрения физической подготовки. На мой взгляд, вопрос лишь в том, чтобы в ралли приходило больше девушек — и среди них наверняка окажется будущая Мишель Мутон.

На прощание — какой бы совет ты дал молодым украинским пилотам, мечтающим о ралли в целом и о WRC в частности?

П. С.: Цельтесь высоко и работайте усердно — и тогда невозможного для вас не будет.

Интервью подготовлено по материалам украинского интернет-проекта «Ралли в Украине» www.rally.in.ua

Евгений Сокур, Владимир Некрасов
Foto Skoda, www.gepa-pictures.com и
www.pgandersson.se



Шведский пилот Патрик Санделл — один из претендентов на победу в новом Чемпионате мира для автомобилей класса Super 2000, так называемом S-WRC. В его руках превосходный, по отзывам многих пилотов, автомобиль Skoda Fabia S2000. В его активе — несколько десятков стартов в WRC и IRC на совершенно разной технике. О гонках и о себе Патрик Санделл рассказал в эксклюзивном интервью для украинского интернет-проекта «Ралли в Украине» www.rally.in.ua.

На какие факторы и детали ты прежде всего обращаешь внимание, когда знакомишься с новой трассой?

Патрик Санделл: На первом проезде я стараюсь, чтобы в стенограмму попало как можно больше информации. Стремлюсь записать все с первого раза, чтобы вторую попытку пройти на максимально разрешенной скорости.

Какой тип стенограммы ты используешь — на шесть, девять или двенадцать градаций?

П. С.: Моя стенограмма разбита на шесть градаций, где шестерка — самый быстрый поворот, а единица — поворот на 90 градусов. Кроме того, я использую не-



Коллекционеру на заметку

Skoda Octavia Tour (с 1996 г.)

После вхождения компании Skoda в многонациональную семью концерна Volkswagen модельный ряд стал постепенно расширяться. Важным решением было возрождение имени Octavia, которое использовалось компанией Skoda с 1959 по 1971 год. Новинка получила унифицированную платформу с VW Golf, но предлагалась с кузовами лифтбек и универсал.

Надежность, вместительность и доступная цена сделали Octavia лидером продаж марки Skoda. Для автомобиля

предлагалась широкая линейка бензиновых и дизельных моторов, а наряду с переднеприводной трансмиссией можно было заказать версию 4x4 с муфтой Haldex. В 2000 году Octavia претерпела модернизацию и легкий рестайлинг, а в 2004-м появилось новое поколение Octavia A5. Несмотря на это, первое поколение по-прежнему выпускается и пользуется большой популярностью у покупателей. Представленная на иллюстрации модель в масштабе 1:43 изготовлена чешской фирмой Kaden по заказу компании Skoda.



Уважаемые читатели!

Вашему вниманию предлагается несколько вопросов касательно журнала Skoda style. Просьба ответить на вопросы и прислать заполненную форму по адресу:

03062 Киев, пр. Победы, 67-в

000 «Еврокар»

Редакция журнала Skoda style

Заранее благодарны за сотрудничество!

- 1. Оформили бы Вы подписку на журнал Skoda style, если бы у вас была такая возможность?**
☐ Да
☐ Нет

2. Покупали бы Вы Skoda style, если бы у вас была такая возможность?
- ☐ Да
- ☐ Нет

3. Какая, по вашему мнению, должна быть стоимость Skoda style:
- ☐ 3-5 гривен
- ☐ 5-10 гривен

Укажите, пожалуйста, личные данные:

Пол: ☐ М ☐ Ж

Возраст: ☐ до 18 ☐ 18-25 ☐ 25-40 ☐ 40-55 ☐ старше 55

Образование: ☐ среднее ☐ высшее неоконченное ☐ высшее

Ответы на кроссворд в Skoda style #9 (2009)

[illegible]

ДЕТСКАЯ СТРАНИЧКА



Найдите двух тигрят с одинаковыми бантиками.



Найдите 10 отличий и раскрасьте их.



Помогите снеговiku с елочкой добраться к его другу.



Современные технологии для владельцев Skoda

Компания «Еврокар» внедряет современные веб-технологии и предлагает всем интернет-пользователям новые возможности.

ООО «Еврокар» представляет новинку для тех, кто желает получать актуальную информацию о дорогах Киева и не хочет терять время в пробках. Установив на компьютер специальное приложение Widget-баннер, пользователь всегда будет в курсе реальной загруженности дорог столицы.

Данное приложение может использоваться постоянно, если в этом есть потребность, оно автоматически загружается на рабочий стол при каждом включении компьютера.

Виджет можно скачать, нажав на баннер на сайте «Еврокар». После этого на рабочем столе появляется значок, при клике на который открывается карта с пробками на дорогах Киева.

Кроме того, интересные видео о Skoda теперь можно найти и на официальном канале бренда на YouTube. Запуск официального канала **SkodaEurocar's Channel на YouTube** подчеркивает важную роль, которую компания отводит информационным технологиям и развитию во Всемирной сети. На канале доступны видеопрезентации новых моделей и рекламных кампаний. Детальная информация представлена по адресу <http://www.youtube.com/user/SkodaEurocar>.



Программа автокредитования от Skoda

По всей территории Украины с 1 марта в дилерской сети компании «Еврокар» можно приобрести в кредит любой автомобиль модельного ряда Skoda на выгодных условиях: процентная ставка составляет 9,9% при кредитовании на срок до 24 месяцев, авансовый платеж при этом – всего 30%. Кредитование осуществляется в гривне, за выдачу кредита взимается комиссия в размере 2% от общей суммы. Основные требования, которые предъявляются к заемщикам, – обязательное страхование КАСКО и ОСАГО в страховых компаниях, аккредитованных в ПАО «Плюс Банк», страхование жизни заемщика (2% от суммы кредита) – по требованию банка или по желанию заемщика. Главными преимуществами автокредитования являются быстрое принятие решения о выдаче кредита, возможность предоставления кредита в автосалоне (без необходимости посещать банк), возможность досрочного погашения

кредита без штрафных санкций, отсутствие обязательного нотариального свидетельства договора (залога), а также минимальный перечень требуемых документов.

Для оформления кредита необходимы следующие документы:

- паспорт;
- идентификационный код;
- счет из автосалона;
- справка о доходах.

Кредит выдается лицам, достигшим 21 года, но не старше 65 лет на дату окончания договора кредитования. Если заемщик не достиг 21 года, обязательно наличие поручителя не моложе 25 лет. Если заемщик не имеет водительского удостоверения, обязательно наличие водительского удостоверения у поручителя.



Основные преимущества автокредитования:

- Возможность получения кредита в максимально короткий срок;
- возможность внесения страховки в сумму кредита;
- возможность досрочного погашения кредита без штрафных санкций.

Условия кредитования				
Модель	Авансовый платеж	Процентная ставка	Срок кредитования	Комиссия
Весь модельный ряд	30%	9,9%	24 месяца	2%



Škoda Yeti

Новий вимір можливостей для тебе.



* Це розумно

Сертифіковані дилери: **Київ:** «1-й Автоцентр Skoda, м.Нивки», (044) 494 3790, 494 3791; «Автотрейдинг-Центр» – Автосалон Skoda на Печерську, (044) 496 0404, 490 1090; «Європа-авто», (044) 451 4534; «Прага Авто» – Петрівка, (044) 461 8131; «Прага Авто на Кільцевій», (044) 207 7700; **Бердичів:** «Ладасервіс», (04143) 4 2861; **Біла Церква:** «Трансфер», (04463) 5 3455; **Бровари:** «Паритет Моторс», (044) 355 0870; **Вінниця:** «Автотрейдинг-Вінниця», (0432) 27 9895; **Горлівка:** «Автосіті», (06242) 4 0299; **Дніпропетровськ:** «Віамон», (0562) 34 0134; «Автоцентр-Україна +», (056) 376 2020; **Донецьк:** «Автоцентр Донецьк» (062) 349 4545; «Тоніка», (062) 306 2020; «Оптима» ЛТД, (062) 388 7077; **Житомир:** «Опад», (0412) 41 3979; **Запоріжжя:** «Hi-Tech», (061) 289 1534; «Альфа-Плюс», (061) 289 0579; «Інтеравто-Плюс», (061) 220 0883; **Івано-Франківськ:** «ІФ Кар», (0342) 71 5536; **Кіровоград:** «Авто-Шанс», (0522) 35 1535; **Краматорськ:** «Талисман», (06264) 6 6777; **Кременчук:** «Автоцентр-Кременчук», (0536) 777 858; **Кривий Ріг:** «АСТ-Комбі», (0564) 90 2760; **Луганськ:** «Автоленд», (0642) 42 8113; **Луцьк:** «Промтехсервіс», (0332) 78 7388; **Львів:** «Автотрейдинг-Львів», (032) 294 9294; «Галич-Авто», (032) 270 2420; **Маріуполь:** «Сотта-Сервіс», (0629) 54 3900; **Мукачеве:** «Форвард Автоцентр», (03131) 3 1332; «Закарпат-Авто», (03131) 5 2444; **Миколаїв:** «Експрес-Авто», (0512) 55 4580; «Флагман-Авто», (0512) 58 2367; **Нова Каховка:** «Елвіс», (05549) 4 5495; **Одеса:** «Автотрейдинг-Одеса», (048) 734 3659; «Авто-Європа», (048) 741 1091; **Полтава:** «Ауди Центр Полтава», (0532) 68 7272; **Рівне:** «Вік-Експо», (0362) 28 8934; **Севастополь:** «Кримкар», (0692) 93 3799; **Сімферополь:** «Автодом Сімферополь», (0652) 22 6459; «Блік-Авто», (0652) 54 3444; **Стрій:** «Соکیل», (03245) 4 0934; **Суми:** «ТехноГранд», (0542) 61 9493; **Тернопіль:** «Джерман Авто Центр», (0352) 47 0007; **Харків:** «Атлант-М Олексіївка», (057) 773 2266; «Автотрейдинг-Харків» на Клочковській, (057) 760 1470; **Херсон:** «Євро-Авто», (0552) 41 0263; «Лідер-Авто», (0552) 22 6408; **Хмельницький:** «Автоцентр – Шкода», (0382) 71 5000; **Черкаси:** ТЦ «Горки», (0472) 65 7252; **Чернівці:** «Авто-Форвард», (0372) 56 7056; **Чернігів:** «Метек», (04622) 4 1133.

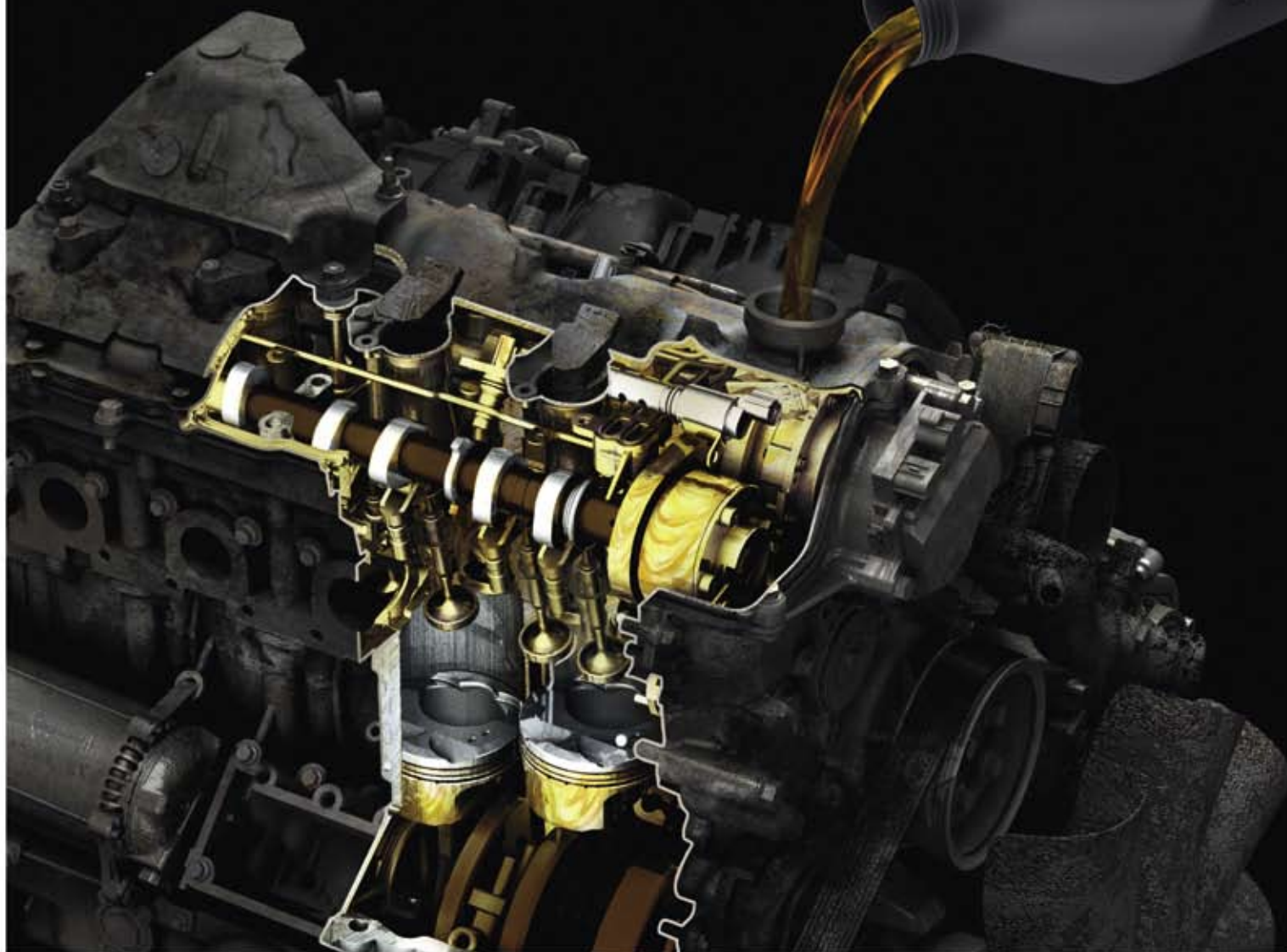
Сертифіковані СТО: **Київ:** «Автотрейдинг СТО», (044) 499 3297; «Автосоюз», (044) 207 0700; «Автохаус Київ», (044) 585 4334; «Євроавтоцентр», (044) 455 6323; «Прага Авто» – Оболонь, (044) 467 8941; СЦ «Прага Авто» – Дарниця, (044) 296 5555; СЦ «РВ Сервіс», (044) 451 4082; **Бориспіль:** «АЦ Бориспіль», (04495) 6 6388; **Дніпропетровськ:** «Автоінтерсервіс», (0562) 68 1572; «Метал», (0562) 32 6842; **Запоріжжя:** «Альфа Сервіс», (0612) 13 4750; **Львів:** «Галант Авто», (0322) 27 6282; **Макіївка:** «ОНІКС-ДОН», (062) 386 8008; **Мукачеве:** «Сервіс Центр – Мукачєво», (03131) 5 2834; **Миколаїв:** «Автомир», (0512) 44 5190; **Одеса:** «Ладаекспорт-Юг», (048) 741 3463; «Надія», (048) 741 1632.

Партнери: Мелітополь: «Шкода Центр Мелітополь», (06192) 5 1183.





Ваш двигун
працює як новий



Представляємо нову лінійку синтетичних моторних масел Mobil 1 для двигунів автомобілів з будь-яким пробігом.

Незалежно від віку, марки або моделі Вашого автомобіля кожен з трьох продуктів Mobil 1 сприяє забезпеченню максимальної продуктивності й більш тривалому терміну служби двигуна на всіх етапах експлуатації. Використовуйте всі можливості Вашого автомобіля разом із Mobil 1.

Будь-який вік. Будь-який пробіг. Максимальна продуктивність. Mobil 1.

www.mobil1.com.ua

Mobil 1